

《父亲病了,她想重新上学将来当医生》续

红叶已返校,父亲看病的事也有着落了

晨报讯(记者 邓少华 李旭阳)本报2月25日曾以“父亲病了,她想重新上学将来当医生”为题,报道了淇县西岗镇秦街村15岁的周红叶辍学打工补贴家用的事,父亲周永录现在病了,红叶想重新回学校读书将来当医生。

文章见报后,引起社会各界的关注。2月27日下午,记者与市慈善总会、淇县民政局和爱民医院工作人员到周红叶的家和学校看望他们一家人。

红叶已回学校上课

在淇县西岗镇第一初级中学,记者一行见到了该校校长高建祥。高校长说,周红叶辍学时,他不知道她是因为家庭困难才辍学的。得知红叶想重新上学,他专门到红叶家了解了情况,并告诉红叶,只要她愿意随时可以回学校。

“2月26日,红叶已经按时来学校报到,现在在八年级五班上课。”高校长说,周红叶辍学整整一年了,这次入学,由于其他学生年前都已经发过本学期的教材,预订过练习册。红叶的教材、练习册等学习用品,学校免费为她补齐。

由于红叶的家离学校有1.5公里的路程,按学校规定红叶应该是走读生。但为了让红叶安心读书,红叶的姑姑周永花提出让红叶住校,红叶如果想回家看看父母,可以一周回家一次。

高校长当即表示会想办法为红叶解决住宿问题。



本报2月25日8版报道。

救助方案已确定

淇县民政局工作人员吕连清告诉记者,红叶家享受低保,从2012年开始,低保户享受的低保涨到每人每月87元;周永录这次看病一共花了6000多元,新农合已为其报

销2100元,余额部分周永录还可享受大病救助,可再报销50%;民政部门又带去了2000元临时救助金。

昨日上午,记者从市慈善总会了解到,市慈善总会已经和爱民医院商定出对周红叶家庭的救助方案。市慈善总会副秘书长杨占旺表示,会从爱心市民捐赠的衣物中为周红叶及其家人挑选合适的衣服,还会给他们送些被褥,今后如果粮食不够吃,市慈善总会也会想办法为其解决。

爱民医院已与市慈善总会商定,同意使用爱民医院在市慈善总会设立的惠民爱心医疗救助基金,从中拿出1000元送到学校,作为周红叶这一学期的生活费,由学校定期发给周红叶。以后会继续跟踪,对周红叶进行针对性的帮助。

爱民医院院长王爱民说,周永录患的高血压本身并不可怕,就怕并发症。该院会与村卫生室结合,每天为周永录测血压。周永录需要服用的高血压药物,爱民医院将常年为他免费提供,让村卫生室的医生指导他规范服用。另外,每年将免费为周永录做两次全面体检。

今后,周永录如果到爱民医院治疗,医疗费方面,除了新农合和大病救助报销部分,需要周永录自己承担的部分由爱民医院承担,不让周永录掏一分钱看病。

春节过后,没卖完的烟花爆竹咋处理?

存到销售企业仓库,明年春节接着卖

晨报讯(见习记者 王风娇 常凯 通讯员 高素平)“春节过完了,学校门口咋还有人卖烟花爆竹?没家长看着,孩子自己放,多危险啊!”2月27日上午,读者李女士拨打本报热线反映。

当天下午,记者来到位于淇滨区黄山路的鹤翔小学附近,发现人行道上确实有几个销售烟花爆竹的摊位。记者走到其中一个摊位前,看到在售的烟花爆竹品种还不少,有些大型烟花爆竹外包装上明确标注着“不准未成年儿童独自燃放”,摊位前贴着“烟花处理中”。

鹤翔小学五年级的楠楠(化名)告诉记者,这几天每天都有人在学校附近摆摊卖烟花爆竹,不少同学去买过。

对此,市公安局治安和出入境管理支队五大队的高队长表示,春节过后,烟花爆竹集中销售、燃放已基本告一段落,临时销售点剩余的烟花爆竹如何处理成

了不少人关注的问题。

据高队长介绍,我市公安机关早有应对措施。市公安局年前就考虑到,烟花爆竹临时销售点所进的货如果销售不完,剩余产品个人存放既违法又不安全,如果责令其销毁,又损害了经营者的个人利益。公安部门联合安监、工商以及烟花爆竹销售企业共同商量对策。

最终,安监部门在发放烟花爆竹销售许可证时,让每个经营者缴纳了一定数额的保证金,在经营期间,能保证不出安全事故,且剩余的烟花爆竹全部交还销售企业仓库存放的,安监部门如数退还保证金;烟花爆竹企业对临时销售点交还的烟花爆竹如实登记造册,无偿保存,来年如数返还销售者让其继续销售;公安机关向社会公布举报电话和奖励办法,公民举报非法储存烟花爆竹行为,经查证属实的,将给予储存者相应的处罚,并奖励举报人员,举报电话为110、3392292。

豫冠黄金鹤壁分公司昨日开业 开业首日营业额近70万元

晨报讯(鹤壁日报记者 汪丽娜)“听说在这里买黄金有优惠,我一大早就来了,一下子看中了7件饰品。”2月28日,市民李勇喜笑颜开地在豫冠黄金鹤壁分公司挑选饰品。当天,豫冠黄金鹤壁分公司盛大开业,举行“买一赠一”优惠活动,引发消费者购买热潮,仅开业首日就实现营业额近70万元。

河南豫冠珠宝有限公司是一家集黄金首饰加工、零售、批发,实物黄金理财于一体的大型黄金珠宝集团企业,公司实力雄厚,黄金储备充足,与中国黄金协会指定的多家生产商达成战略合作,是中国黄金协会指定的零售商之一。

豫冠黄金旨在打造河南本地黄金第一品牌,以实物黄金投资与销售的“双轨模式”为经营主线,以藏金于民、富民强国为使命,致力于让更多人拥有自己的黄金储备,下设郑州批发展厅和各地多家直营加盟店。

优越的环境、便利的交通、完善的配套,使日新月异的鹤壁成为企业投资开发的热土。积极开发具有发展潜力市场的豫冠黄金也青睐鹤壁,高调进驻。“现在我们投资、购买黄金产品多了一个安全、可靠、专业的理想场所。”不少接受采访的市民这么说。



开业当天,顾客在店内选购商品。

本报记者 赵永强 摄

“今天结束营业后,还有好多人想买我们的产品,公司决定将‘买一赠一’优惠活动延期一个月,让更多消费者享受到优惠。”豫冠黄金鹤壁分公司总经理许晖表示,豫冠黄金将凭着地理位置优先、客户资源优先、规模最大优先、管理开发优先等领先优势,引领鹤壁黄金珠宝行业潮流。



联通鹤壁分公司与建行鹤壁分行签订战略合作协议

晨报讯(记者 柯其其 通讯员 李强)2月27日,中国联通鹤壁分公司与中国建设银行鹤壁分行签订协议,展开战略合作。根据协议规定,双方将本着长期合作、共创价值、共谋发展的原则,发挥各自优势,从而达到优势互补、拓展更大发展空间和共赢的目的。

中国联通鹤壁分公司总经理、党委书记陈涛告诉记者,联通在为广大群众提供固定电话、宽带、移动电话等基础通信服务的同时,一直积极参与建设电子政务网、党员远程教育、平安城市、智慧鹤壁等全市性信息化工程,积累了丰富的信息化建设经验,已经成为3G移动互联网时代的信息化服务引领者。

区域智慧化已成为国内外城市建设的新趋势,中国联通鹤壁分公司与中国建设银行鹤壁分行的牵手合作,是落实智慧鹤壁的重要举措。协议签署后,双方将在“卡保通”、“易生活”、“社区金融”等六方面开展合作。

陈涛表示,中国联通鹤壁分公司将依托联通3G信息化技术的优势,为广大市民和企业构建一个“智慧金融”信息化的服务平台,更好地实现“为民、惠民”的服务宗旨,为智慧鹤壁的建设贡献力量。