



便民服务电话

服务热线

鹤壁市市长热线 12345

特困残疾人捐助热线
3327809 3355601
鹤壁市残疾人联合会

家政服务

诚信家政
承接企事业单位物业保洁、工程保洁、外墙/玻璃清洗、地面翻新打蜡
18739249107 6612114

鹤壁疏通清洁公司
高压清洗大小管道，清理化粪池，单位保洁、外墙清洗，长期招聘保洁员
2260086 15939227734

淇滨物业家政
家庭、单位保洁，物业托管，外墙清洗
电话：15839209238
15539200255

三灵开锁公司
换金点原子锁，配汽车钥匙、遥控器，耐特指纹锁全钢打造免费体验一个月
不满意全额退款电话：7111111

利民家政
专业污水处理，高压清洗，疏通管道，清理化粪池，高空作业，清洗抽油烟机等
15939231199 3298881

河南春红物业公司有限公司
承接企事业单位保洁、托管、工程保洁、开荒保洁、外墙清洗、清运建筑垃圾等业务
电话：18839246698 18239235516

一诺家政
家庭单位保洁、水电暖维修、专业疏通管道清理化粪池、清洗大小型抽油烟机、玻璃清洗、外墙高空作业等
电话：18625761209 15939205745

大家家政
单位、家庭保洁，小时工，高压清洗大化粪池，大小管道疏通，外墙清洗
电话：17539217932 13569633850

浚县善堂镇迎阳铺村高中瑞 从怀揣500元打拼 到拥有两个店铺

□晨报记者 岳珂 文/图

2002年，职高毕业的高中瑞怀揣着500元钱，开始了他的创业之路。十几年间，他不仅走街串巷修过家电，还卖过牛奶、修过手机，有过短暂的辉煌也经历过低谷……如今，高中瑞不仅拥有了两个店铺，还攒钱盖起了两座小院，回望这十几年的奋斗经历，他不禁感慨万千。



高中瑞(左)在与客户沟通。

怀揣500块钱开始创业

“我初中毕业后考上了浚县职高，学的是家电维修。”12月8日，浚县善堂镇迎阳铺村高中瑞告诉记者，由于家庭生活条件不好，缺乏营养的他在个头儿方面一直比同龄人矮不少，而这也给他带来了很大困扰。“主要是毕业后找工作没人敢用我，人家都认为我虚报年龄，因为我当时的个头儿看上去很像童工。”高中瑞笑着说，他兜兜转转找了好几家单位也没找到工作。

因为找工作受阻，高中瑞便考虑用自己所学的知识养家糊口。不过高中瑞面临一个问题——理论知识学得不错，但实践经验匮乏。于是他决定找个师傅跟着学一段时间，积累一些实践经验。

经人介绍，高中瑞跟着浚县县城内的一位谭姓师傅学习维修家电。“做学徒虽然不收费，但不管吃住。”高中瑞说，幸好迎阳铺村距离县城不算特别远，他便每天骑行七八公里赶到县城，等工作结束后再骑车回家。高中瑞的父亲回忆，因为高中瑞天天要骑自行车上下班，不到一个月，他的屁股就被自行车座磨出了个大水泡。

谭师傅教得很用心，高中瑞学得也很上心。半年多以后，高中瑞结束了学徒生涯。“回到家后我爸给了我500块钱，我就用一个帆布包揣着电烙铁和电子元件，开始走街串巷给人修家电。”高中瑞说，那时候他不是没想过开店，但开店的费用家里实在是负担不起。

和任何创业者一样，创业之初可谓困难重重。“最主要的是没人愿意让我修家电。”高中瑞说，即便村民家里有电器需要维修，也不敢让他维修，“他们都觉得我根本不像会修电器的”。

“我后来想了想，还是得先把名声打出去。”于是高中瑞决定先给村里的五保户、贫困人家免费修家电。一来二去，高中瑞过硬的维修技术赢得了乡亲们的认可，生意也逐渐好了起来。“2004年前后，我每天都能收入三五十块钱，一个月下来也有千把块钱的收入。”高中瑞说，虽然不高但足够养家糊口了。走街串巷维修家电一年多后，高中瑞把家里的一间屋子腾了出来，开起了自己的家电维修店。

事业陷入低谷，曾对未来感到迷茫

2008年，靠着努力攒下来的钱，高中瑞在迎阳铺村村口附近盖起了两间临街的门面。

随着时间推移，高中瑞的家电维修生意没有了往日的红火。眼看着生意一天不如一天，高中瑞又开始考虑今后的事业方向。说来也巧，也就在这一年，高中瑞遇到了他创业路上的第二位师傅。

“那年夏天我去县城给一位姓吴的客户修洗衣机。”高中瑞说，到了之后他才知道，这位吴师傅是浚县县城内一家手机维修店的老板，“洗衣机问题不大，没用多长时间我就修好了，便没收费”。修好洗衣机后高中瑞并没有走，而是和吴师傅聊起了天儿，“我就跟他说我也想学修手机，吴师傅人很好，直接就答应了”。

就这样，高中瑞又跟着吴师傅学习了半年的手机维修。靠着维修手机和出售手机，高中瑞的店铺又维持了两年。

2010年，随着经济社会的发展，家电的质量越来越好，而且厂家的售后服务也越来越好，整个家电维修行业陷入了低谷。“最惨的时候，一个月连一单维修家电的生意也没有。”高中瑞说，全家人的生计都靠着这个家电维修店，尽管有新的手机业务，但生意还是没以前好，这也让他对未来感到迷茫。

“我当时思想上转不过来弯儿。”高中瑞还记得，那一段时间他十分抑郁，整天整夜地在家睡觉，对什么事情都提不起兴趣。好在过了一段时间后，高中瑞终于想通了，“社会在发展，咱为啥不能跟着发展？”

想通之后，高中瑞便决定不再把家电维修当成主要业务。“我当时决定把所有的心思放在手机业务上，顺便再搞些副业。”高中瑞说，那时候他还代理了一家牛奶品牌的产品，并花了大力气宣传产品、经营渠道。然而天不随人愿，高中瑞好不容易开拓好市场后，那家牛奶厂却倒闭了，“说起来真是让人哭笑不得又心酸不已”。

苦尽甘来，新商机带来大发展

之后的几年里，靠着销售手机和维修手机，高中瑞勉强维持着店铺的运转。与此同时，他还在不断寻找新的商机。2015年，高中瑞在互联网上看到了一则出售二手电动四轮车的消息，“店家在滑县，价格也不高，我本来想买来自己用，顺便再看看人家的销量怎么样”。

电动四轮车原先处在一个监管的灰色地带，后来不少城市出台了禁止电动四轮车上路的法律法规，这让高中瑞看到了商机。

“汽车太贵，很多村民买不起，电动四轮车虽然比不上汽车，但胜在便宜，相比电动三轮车还有外壳，不怕风吹日晒，在乡村道路上跑跑足够用了。”高中瑞说，电动四轮车尽管在许多城市市区禁止上路，但在广大的农村有着不小的市场，“城市里禁止电动四轮车上路以后，城里人原来购买的电动四轮车肯定要出售，而农村正好有这方面的需求”。

考察了一段时间后，高中瑞决定做二手电动四轮车生意。“第一次收车我是去安阳收的，收了两辆电动四轮车。”高中瑞说，当时是妻子和父亲陪着他一起去的，“那时候手头没有多少钱，走物流太贵不划算”。谈妥价钱后，高中瑞开着汽车，他妻子和父亲一人开着一辆电动四轮车往家走。

不料，这两辆电动四轮车走到半路就没了电了。无奈之下，高中瑞拿出了拖车绳，拖着两辆电动四轮车往前走。“从107国道上走的，路上大车很多，一辆接着一辆呼啸而过。”高中瑞说，父亲和妻子在电动四轮车里坐着跟在后面，他是既担心又难过，“看着家人跟着我遭罪，当时我心里真的不是滋味”。好在路上谨慎小心，他们终于将两辆电动四轮车开回了村里。没过多久，两辆车就卖了个好价钱，这也坚定了高中瑞做二手电动四轮车生意的决心。

有了前几次创业的心得，高中瑞这次转变了思路。“一开始我就瞄准了大市场。”高中瑞说，他在短视频和信息聚合软件上打起了广告，“精准投放，投放给有需求的人群”。几年下来，高中瑞的二手电动四轮车生意越做越大，不仅有了两个店面，还经常接到全国各地找他买电动四轮车的电话。

不过，高中瑞并没有止步于此，他说：“电动四轮车终究是要被社会淘汰的，做这一行不是长久之计。”如今，高中瑞又在寻找新的商机，“人活着就要与时俱进，社会怎么发展咱就怎么学，死抱着过时的东西不放注定是会被淘汰的”。对于今后的生活高中瑞充满了希望，“只要努力干，勤思考，我相信今后的日子会越过越好”。