

创业故事

把兴趣做成事业

——舞蹈爱好者刘芸的创业故事

□本报记者 岳婷婷 文/图

5月21日19时许,夜已悄悄来临,刚走到淇滨区三和佳苑中心广场,就听见一阵节奏明快的音乐传来,循声走去,只见刘芸和学员们正随着音乐翩翩起舞,一招一式尽显女人的性感与妩媚。

授课结束,刘芸擦了擦脸上的汗珠,坐下来与记者聊天。谈及她的创业经历,刘芸说:“我把兴趣做成了事业,兴趣是我的动力之源。对于创业,我认为,成功在久,而不在于速。为了你喜欢的东西,即使遇到再多的困难,也要咬牙坚持,要相信雨后彩虹的出现。”

创业基础: 苦练基本功

漂亮、活泼的刘芸自幼喜欢跳舞,跳舞给她带来了快乐与满足。后来,她来上海一家舞蹈学校进修时,偶然看到了肚皮舞表演,并被这种优美且充满异域风情的舞蹈所折服,她当即决定改学肚皮舞。2005年,她辗转来到北京一家知名



刘芸(第一排正中)在教学员们跳肚皮舞。

肚皮舞培训中心进修,并决定两个月拿下教练资格证。每天从早上9时练到深夜12时,除了吃饭,刘芸都待在舞蹈教室苦练基本功。紧凑的课程、大量的舞蹈训练,加上在北京举目无亲的孤独,让这个年仅20岁出头的倔强女孩几近崩溃。还好,她及时调整心态,理清了学习思路,勤加练习,最终以优异成绩顺利通过资格

考试。此后每一年,刘芸都会到北京、上海、广州等城市集训高级班肚皮舞课程,不断提高自己的水平和能力。

创业资源: 六七年的兼职授课经验,使她不愁生源

从北京回来,刘芸开始到我市

一家舞蹈培训机构兼职代课,起初,由于学员不了解和不信任,第一周上课班里只有三四人,这让自信满满的她倍感失落。

怎么办呢?有着六七年代课经验的刘芸决定采取沟通、多倾听的方式,及时采纳学员的建议,不断完善授课内容,渐渐地,学员喜欢上这位年纪不大却很有能力的老师。刘芸上课经常都是满员。

但兼职终究不是一份长久工作。2008年,刘芸找了一份朝九晚五的工作,虽然待遇不错,但她始终觉得心里有些许失落,无法割舍对舞蹈的热爱。于是她毅然辞掉这份工作,和朋友合开了一家舞蹈教室,之前的一些学员听说后,立即找到她,要求加入她的舞蹈教室。有的学员家在鹤山区,每天倒好几趟车也要来刘芸这里上课,让她颇感欣慰。

创业管理: 亲情感化与制度管理并重

2012年3月,刘芸的舞蹈培训

中心开业了,30余位老学员如约而至,还带来了一些新学员。学员有了,可教师还没招够。有的教师刚招聘来,没有什么授课经验,十分羞涩,讲课有些语无伦次。刘芸一边请其他教师代课,一边陪着新教师私下对着镜子练习,帮助她尽快进入状态。一个月后,这位教师逐渐适应,表现得越来越好。

从老师到老板,管理是个大学问。教学上她渐渐放手,把工作的主要精力放在管理上,每周都会抽时间跟课,了解教师授课情况及学员反馈,及时和教师交流,共同商讨更适合学员的课程。她先后到郑州、上海等城市参加管理类课程培训,开拓管理思路和方法,探索出亲情感化与制度管理并重的模式,多鼓励、严要求,提高教师们的积极性和主动性,整个教师队伍越来越齐心协力。

谈起今后的打算,刘芸表示,近一两年,想在淇滨区南部开一所分校,让更多的市民更方便地到她的舞蹈培训中心上课。也希望以舞蹈培训中心为媒介,可以带给学舞者更多快乐。不仅如此,今年,她还参与模特大赛、空姐大赛等公益活动,积累了一些经验,聚集了更多人脉,为将来自己筹办舞蹈比赛打下了良好的基础。



张保华 李慧霞 摄



为培养近两年入职新员工团队协作意识,增强集体凝聚力,提高工作执行力,5月13日至18日,淇县农信联社进行了为期一周的拓展训练。

图为队员们在进行毕业拓展训练。



为进一步推进业务发展,5月22日晚,中国银行股份有限公司鹤壁分行开展“感恩——聚集正能量,再创新辉煌”主题演讲活动。

经过层层选拔,12名选手脱颖而出。演讲中,他们结合亲身经历,畅谈自己的感恩心路。一件件感人的事例、一句句温暖的话语,从不同角度反映了鹤壁中行员工“感恩父母、感恩社会、感恩中行、感恩客户”的情愫。

张克忠 摄

淇滨区检察院 四道关卡有效降低捕后轻刑判决率

本报讯 (淇河晨报记者 柯其其 通讯员 刘效金)2012年以来,淇滨区检察院从完善机制及加强案件审查等方面入手,设置四道关卡,稳步推进非羁押诉讼,有效降低捕后轻刑判决率。到目前为止,该院共作出批准逮捕决定40人,其中因无逮捕必要依法适用非羁押诉讼28人,捕后轻刑判决率22.43%,低于全省3.77个百分点。

思想上设置关卡。为解决公安、检察机关执法理念上的差异,统一执法思想,该院从完善机制入手,先后与辖区公安机关签订了《关于规范侦查与侦查监督工作、公诉工作的若干意见》、《关于办理未成年人刑事案件配套机制意见》等文件,完善了案件移送和逮捕必要性证明制度,形成推行非羁押诉讼的合力。

案前设置关卡。该院通过强化报捕案件的受理审查,完善建议直诉机制,分流轻微案件。对可能判处

徒刑以上刑罚的案件,重点审查证明有逮捕必要性的材料是否齐备。对没有逮捕必要性的案件,建议公安机关变更强制措施,直接移送起诉;对材料不齐全的,建议公安机关补充材料后移送。2012年以来,该院对52起案件建议公安机关直接起诉,非羁押诉讼率由2010年的36.8%上升到51.4%。

案中设置关卡。案件办理过程中,该院综合考虑犯罪嫌疑人是否具有重新危害社会的可能,案件基本证据是否收集固定,是否存在翻供、串供可能,区别情形作出处理决定。

案后设置关卡。加强对非羁押诉讼案件的监督和审查,发现不符合适用非羁押诉讼条件的,及时依法采取羁押措施,努力减少诉讼程序回转情况。2012年以来,该院通过跟踪监督,促进证据进一步完善,从而保证顺利诉讼的案件共6件8人。

调查显示: 家用电脑个人化时代来临

日前,中关村在线发起了一项我国城市家庭电脑使用状况的调查,调查显示,随着电脑在生活和工作中地位凸显,家用电脑的个人化时代已经来临。

调查显示,电脑已从过去的家庭“大件”变成个人“必需品”,从过去单纯的工作和学习,转向多元化的资讯获取、游戏休闲、影音娱乐、社交沟通等全方位发展。电脑使用者年龄,不仅包括未成年子女、年轻夫妻或中年夫妇,更有4.1%的人为60岁以上祖父母辈家庭成员。家用电脑使用者的“泛年龄”特征,标志着我国家用电脑的使用人群发生了根本改变,越来越多的家庭成员正渴望拥有能独立使用的专属电脑。

调查显示,4-6级城市家庭电脑拥有率与1-2级城市存在差距,有近4成家庭的电脑数量在“1台及

以下”,有超过40%的家庭表示对电脑数量、质量均有不满,在未来3年中,有80%的4-6级城市家庭表示将购买新的电脑。这说明,北京、上海和广州等大城市的家庭电脑拥有率基本上趋于饱和,在今后一个时期,中小城镇和农村市场中将蕴藏着巨大的电脑增长潜力,预计未来3年,4-6级城市电脑需求将呈现“井喷”。

调查还显示,笔记本电脑是用户第二台电脑购买计划中最想要的机型,选择率高达61.8%。另有85%以上的用户最关心电脑的“芯片性能”,明显高于价格因素。英特尔为首芯片制造企业,不断刷新芯片性能的极限,使得集便携性、良好网络适配性与硬件高性能于一体的电脑产品,成为家庭升级购买的主力。(连文)

“淇河酒业”杯四国男子篮球对抗赛开赛在即 “中美大战”最受瞩目

本报讯 (记者 马飞)“这次四国男子篮球对抗赛,我最想看的就是美国菲尼克斯队,他们明星球员多,而且参加了全明星赛的扣篮大赛,并获得了‘扣篮王’的称号呢。”说起自己喜欢的球星,小刘滔滔不绝。

虽然美国篮球的粉丝不少,但毫无疑问,此次大赛最具人气的球队非新疆广汇飞虎男子篮球队莫属。作为代表中国出战的球队,在与另外三支国际劲旅的交锋中,能取得怎样的成绩,无疑令人充满了期待。“新疆广汇飞虎男子篮球队的比赛我在现场看过,这支队伍打得非常有激情,实力那更是有目共睹。”热气球迷秦先生告诉记者,新疆广汇飞虎男子篮球队在以往的中国男子

篮球职业联赛中曾击败过众多的一流球队,2008-2009赛季、2009-2010赛季、2010-2011赛季连续3年获得中国男子篮球职业联赛亚军,而在2010-2011赛季常规赛则以31胜1负的骄人成绩成为CBA常规赛冠军。“希望新疆广汇飞虎男子篮球队能在大赛中打出咱中国篮球的精气神,把这次大赛的奖杯留在国内。”秦先生说。

虽然美国篮球的粉丝不少,但毫无疑问,此次大赛最具人气的球队非新疆广汇飞虎男子篮球队莫属。作为代表中国出战的球队,在与另外三支国际劲旅的交锋中,能取得怎样的成绩,无疑令人充满了期待。“新疆广汇飞虎男子篮球队的比赛我在现场看过,这支队伍打得非常有激情,实力那更是有目共睹。”热气球迷秦先生告诉记者,新疆广汇飞虎男子篮球队在以往的中国男子



5月31日-6月2日 鹤壁市体育馆 电话:3276999

倾听顾客感受 了解顾客需求 ——访斯得雅(中国)有限公司董事长许文煜



斯得雅(中国)有限公司 董事长许文煜

□本报记者 岳婷婷 文/图

5月22日,斯得雅(中国)有限公司董事长许文煜在接受

记者采访时说:“我初次到鹤壁来,鹤壁城市漂亮、干净、有个性,也很有发展潜力。这次到鹤壁斯得雅终端店调研,也是想及时发现问题,解决问题,了解顾客对产品的反馈,倾听消费者的需求。如果同一个问题出现在多家店铺,我们就需要及时调整公司相关策略,以便做出更合理的规划,不断完善公司产品和服务。”

据许文煜介绍,斯得雅(中国)有限公司是一家以时尚休闲男装为主导产品,集设计、研发、生产、销售于一体的大型专业化服饰企业。斯得雅的目标消费者为28岁至38岁的都市精英男士。他们年轻、有个性、崇尚独立,以时尚品位的着装方式体现生活,又不断追求个性形象的升级。他们对于时尚信息和新鲜事物有着与生俱来的敏锐,通过追求时尚和实现自我来表达对生活的态度。经过发展与沉淀,斯得雅的品牌风格形成了都市时尚、摩登假日、新外观等3个系列的产品,可以很好地满足消费者在不同时段、不同场合的穿着需求。斯得雅通过不断挖掘都市精英男士的价值观念和消费体验,深受时尚精英男士的青睐。

办理融资 各个环节要准备好

在介绍出口订单融资的时候,张爱忠说道:“如果出口企业首次向我们银行申请办理国际贸易项下订单融资业务时,应与银行签订《国际贸易项下订单融资总协议》。”

“在申请办理每笔业务时,企业应逐笔提交一些相关资料。”张爱忠介绍,“企业需提供订单融资业务申请书、国外采购商的有效订单或贸易合同,以及我们要求的其他资料。”

“企业办理订单融资业务的币种通常为人民币。”张爱忠说道,“若发放外币融资,则融资款项不得办理结汇,且客户需提供该笔融资款用于对外支付的证明。”

“出口商和进口商进行合同商谈,约定非信用证结算方式。出口商向鹤壁工行申请订单融资,鹤壁工行发放融资,等货物出货后,出口商向银行提供提交发票和货运单据。然后鹤壁工行向进口商寄单,进口商向进口方银行付款,进口方银行再把款付给鹤壁工行。”对于办理出口订单融资的流程,张爱忠介绍,“虽然流程复杂了,可是对于出口商来说,解决了融资难题。”

工行出口订单融资:帮助出口企业缓解资金压力

□本报记者 汪丽娜

“我们企业接到了大量的海外生产订单,可是苦于缺少流动资金,没有开动机器生产。幸亏鹤壁工商银行满足了我们的融资需求,不然订单就没法顺利完成了。”5月3日,鹤壁天海电器有限公司刚刚送走一批出口货物,其负责人欣喜地对记者说。

天海环球电器公司的高兴事儿,源于中国工商银行鹤壁分行推出的工行出口订单融资业务。鹤壁工行国际业务部总经理张爱忠告诉记者:“根据出口企业的融资需求,我行使用这项业务,能帮助出口企业及时缓解资金压力。”

有了订单 出口企业 融资很方便

工行出口订单融资指在非信用

证结算方式的国际贸易融资中,凭出口商提供的有效贸易订单,以该订单项下的预期应收账款作为第一还款来源,工商银行向出口商提供的短期融资行为。

张爱忠告诉记者:“我市一些出口企业接到了大量的海外生产订单,由于其在货物发运前对于支付原材料采购款、组织生产、货物运输等方面具有较强的短期融资需求,当他们向我们银行提出融资需求的时候,我们可以给予帮助。依据我们多年来对一些出口企业的持续跟踪关注,发现企业有资金周转快、融资需求强的特点,而我行又拥有大量的海外分支机构及代理行,正好能满足客户的融资需求。”

银行相帮 企业接收 订单能力升级

工行出口订单融资的特点是装

船前融资,解决出口商生产备货阶段因进货、备料、生产和装运而产生的资金缺口。

“这项业务简单可行、灵活办理,仅需真实有效合同和订单即可申请融资。”张爱忠告诉记者,“通过实施工行出口订单融资的业务,我们能帮助境内企业提高接收订单的能力,扩大业务规模。”

张爱忠介绍,出口订单融资业务能利用海外代理行实现代付。“在企业表示兴趣和进一步合作的意愿后,我们银行高度重视,制订了专项产品服务营销方案,指定专人上门营销。”

“通过理顺业务流程,我们不断提高工作效率,高效快捷为企业成功办理出口订单融资业务。”张爱忠说,“我市多个出口企业已经享受到了出口订单融资业务带来的益处,仅天海环球公司就办理了20多笔金额不同的出口订单融资业务。”

催告书

杨占毅: 本单位向你送达的鹤淇卫医罚字【2012】第039号卫生行政处罚决定书,你未在规定的期间履行义务,现依法向你送达催告书。自本公告发出之日起,经过六十日即视为送达。公告期满后十日内,将罚款5000元缴至淇县农村信用合作联社。行使陈述、申辩权的期限为公告期满后十日内。逾期,本单位将依法申请人民法院强制执行。

淇县卫生局 2013年5月21日

公告

鹤壁华韵-贝赛尔新型建材股份有限公司员工刘东洋自2013年4月24日起至今,无故旷工达27天,严重违反了公司规章制度。按照国家法律法规及鹤壁华韵-贝赛尔新型建材股份有限公司相关规章制度,我公司决定解除与刘东洋的劳动关系,并限其本人在公告刊登之日起十五日内到我公司办理解除劳动关系手续,逾期不到,我公司将自动解除劳动合同。特此公告。

鹤壁华韵-贝赛尔新型建材股份有限公司 2013年5月21日

