

## 想参加姻缘会就赶快行动吧！ 报名截止时间延至本周五

本报讯 (记者 陈静 见习记者 魏瑾)“姻缘会报名截止了吗?能不能延长两天?”在外地出差的张先生在电话里焦急地询问着。应广大市民的要求,姻缘会组委会决定将报名截止时间延至9月13日(本周五),有报名意愿的单身男女抓紧时间报名啦!这是记者9月10日从姻缘会组委会了解到的。

“来报名的人真多啊,屋里都快站不下人了。”王阿姨手里拿着已经填好的报名表,在一旁等待工作人员的审核。记者在姻缘会报名处看到,整个办公室里挤满了前来报名的单身男女。工作人员介绍,这几天前来报名的单身男女越来越多。

工作人员提醒,本人无法亲自来到现场报名,可请亲戚朋友帮忙

代报,或登录鹤壁网(www.hebiw.com)报名。代报名时,除须携带报名者本人身份证复印件、5英寸照片外,还须携带代报人的身份证复印件。

已完成报名的,请到鹤壁日报社C座二楼领取情缘卡和抽奖卡;报名信息不全者,请携带齐全;代领情缘卡和抽奖卡者,除须携带报名者身份证原件或复印件外,还须提供代领者的身份证复印件。

网络报名者,请于报名成功两天后前来领取情缘卡和抽奖卡。领取时,请携带报名者身份证复印件,没有上传照片的报名者,最好同时携带本人5英寸生活照一张;代领者须提供报名者和代领者的身份证复印件。

## 姻缘会为单身男女和企业搭建了互利双赢的平台

### ——访河南圣源集团常务副总经理牛安军

本报讯 (记者 陈静 见习记者 魏瑾)在姻缘会现场,圣源集团精心打造的天润·名仕豪庭将进行项目展示,推出婚房置业计划,让广大单身男女在寻找理想伴侣的同时,为打造高品质婚房做准备。”8月31日,本届姻缘会协办方河南圣源集团常务副总经理牛安军在接受记者采访时,对姻缘会充满期待。

“当今社会生活节奏快、压力大,很多人顾不上找对象,我市首届姻缘会应运而生,在为单身男女搭建寻找幸福平台的同时,也为我们企业提供了一个展示自己的机会。”牛安军介绍,圣源集团扎根鹤壁多年,业务涉及房地产开发、经贸、金融、能源、资源、物流等多个领域。近几年来,我市经济快速发展,圣源集团也取得了不错的成绩——鹤壁市人民会堂、鹤壁迎宾馆、淇河宾馆等重要建筑,以及阳光花苑、黎阳花园、合友小区等令鹤壁百姓称道的生活小区,都出自圣源集团。市会展中心、冬凌草大厦和莲鹤大厦等项目也均由圣源集团承建的。

“今天在这里相亲的单身男女,可能明天就是我们的客户,姻缘会这个活动对我们企业来说非常有价值。”牛安军认为,姻缘会有着巨大的关注度和吸引力,圣源集团能参与其中,不仅可以让更多市民了解圣源,将企业推介出去,同时还可以培养众多的潜在客户,充分挖掘市场潜力,可谓益处颇多。

“这次姻缘会为广大单身男女和我们参展企业搭建了一个互利双赢的平台。”牛安军表示,圣源集团在姻缘会活动期间将推出一系列优惠措施,肯定要让购房者在活动中享受到实实在在的益处。

最后,他还衷心祝愿广大单身男女能在姻缘会上找到理想伴侣,同时也希望年轻男女都能勇敢地追求自己的爱情和幸福,祝天下有情人终成眷属!



山城区石林镇李古道小学只有一年级和学前班,由于孩子们年龄小,这里唯一的教师胡满叶既要教孩子们知识,又要照顾他们的生活,村民们说:

# 她在这儿教学是整个村的福气



胡满叶带着孩子们升国旗。

□本报记者 原昆鹏 席波  
见习记者 张晓龙 文/图

“圆脸蛋羊角辫,张大嘴巴a,a,a;太阳出来红彤彤,公鸡一叫o,o,o……”9月4日,当记者来到山城区石林镇李古道小学时,该校唯一的教师胡满叶正在给7名一年级学生上语文课,旁边还坐着一名学前班的学生在画画。

李古道小学是石林镇温沟中心校的一个教学点,学校只有一名老师、一间教室、两个年级。一个人守着一所学校,胡满叶一干就是11年。

### 所有工作一肩挑

“她担负着包括语文、数学、

音、体、美等所有课程。所有的孩子都在一间教室上课,她给不同年级的孩子进行复式教学,每一个学生都离不开她的视线,她在给一个年级上课时,另一个年级的孩子就完成她布置的作业,依次轮流进行。”温家沟中心校校长温志勇说,“课上她是老师,课下她是孩子们的朋友,她教过的孩子升到其他学校后,大部分能成为优等生。”

2002年调到李古道小学任教后,胡满叶面临的首要问题就是遥远的上班路程。温志勇说:“她家在淇滨区,每天上下班在车上的时间至少4个小时。”

因为是一个人坚守,胡满叶平时从不敢轻易请假,生病了也会坚持工作。“去年12月,胡老师

出了车祸,腰椎受伤,她仅住了20多天院就回学校上课了。”温志勇说。

### “把孩子交给她俺们放心”

“胡老师能常驻我们这儿是整个村的福气。”李古道村党支部书记张天保对胡满叶的感激之情溢于言表。

“今年4岁的张宝宝,父亲在外地打工,母亲改嫁,平时跟着奶奶生活,可他奶奶常年生病。胡老师知道后,

主动要求照顾张宝宝。她还经常送文具给那些家庭困难的学生。”张天保说。

“刚上学的孩子有的不会系鞋带,有的甚至不会自己上厕所,可胡老师能把他们照顾得很好。农忙时,胡老师就把年龄偏小的一个个送回家。把孩子交给她,俺们放心。”村民牛红叶说。

“等过了秋天,我准备搬到学校来住,这样更方便照顾孩子。一个人虽然很累,但这些孩子需要我。”胡满叶对记者说。

## 走近美丽的乡村教师

淇滨区上峪乡卓坡希望小学共有5名学生,教师秦建英20多年坚守在山区,她说:

# 就算只剩一名学生,我也要教好

□本报记者 岳婷婷  
见习记者 王亚丽

乘车去淇滨区上峪乡卓坡希望小学,在山路兜兜转转,差不多要一个半小时。9月9日上午,卓坡希望小学里,传来孩子们清脆的读书声,在这所学校里,共有5名学生,3名教师,分成两个教室上课。目前,学生集中就读于四年级和五年级。

1989年,年轻的秦建英来到上峪乡桑园小学,成为一名教师。2005年9月,她调到了上峪乡卓坡希望小学,这一教就是8年。“俺们学校是上庄中心校的一个教学

点,不少学生跟着打工的父母出去了,学生越来越少,今年开学时只有5名学生来上课。1名学生读四年级,4名学生读五年级,一个班一个年级。小秦是我们学校最年轻的老师,学校填写报表、整理文件这些琐碎的活儿,她都主动承担下来。”卓坡希望小学的教师郭明喜老师说,秦建英要承担五年级的所有学科,在这里,老师必须“一师多能”,不能只懂一门学科。

秦建英回忆,刚来卓坡希望小学时,中午做饭用柴火,有时赶上下雨把木柴淋湿了点不着,就只能去乡亲们家做饭或者不吃。

秦建英的丈夫常年在外打工,就靠自己拉扯孩子长大。孩子不到两岁就送进了全托幼儿园,入园的第一周,每天早上孩子都委屈地哇哇大哭,只能狠下心来把孩子往幼儿园老师怀里一放,扭头就走。学校缺老师,不是生病起不来床,轻易不会请假。

“每个学生都倾注了我们大量的心血,基本是一对一教学,每名学生的优缺点都一清二楚。”秦建英说,“如今学生越来越少,其他两个老师这两年也都要退休了。不过,就算只剩一名学生,我也要坚持上课,把学生教好。”



从安阳师范学院毕业的张晓静1995年来到了刚刚成立的浚县白寺乡第一初级中学,一干就是18年。她自创了“初中数学五步教学法”,这项以“以学定教、因材施教”为特点的教学法,于2009年作为市级研究课题已顺利结项,获得的各项荣誉已达100多项。一些城区中学纷纷向她抛来了橄榄枝,她都婉言谢绝了。“我离不开农村孩子,他们更需要我。”张晓静说。  
本报记者 陈海寅 见习记者 武丹 摄

## 鹤壁网送祥隆月饼礼盒 最后一期抽奖活动本周五举行

9月6日上午,“关注鹤壁网微博,赢祥隆月饼礼盒”第三期抽奖活动在鹤壁网网络直播间举行,又有40名幸运粉丝获得祥隆月饼礼盒。加上前两期80名幸运粉丝,目前共有120名粉丝获得祥隆月饼礼盒。

如果你还没有中奖,请不要灰心,因为你还有机会,“关注鹤壁网微博,赢祥隆月饼礼盒”最后一期抽奖活动将于9月13日举行,届时,鹤壁网微博粉丝代表将抽出最后40名幸运粉丝,每名幸运粉丝均可获得由鹤壁市祥隆食品有限公司独家提供的祥隆月饼礼盒一份。快关注鹤壁网官方微博吧,见证我们最后一次

抽奖,共同期待幸运的降临。

为感谢广大网友对鹤壁网的关注与支持,8月19日-9月13日,鹤壁网推出“关注鹤壁网微博,赢祥隆月饼礼盒”活动。您只要参与鹤壁网新浪微博或腾讯微博相关话题评论,或及时将有价值的新闻线索通过私信发送给鹤壁网微博,就有机会赢取祥隆月饼礼盒。

第一、二、三期中奖粉丝名单见鹤壁网(www.hebiw.com),获奖者请于9月18日前到鹤壁日报社A座二楼网络部领取礼品券。咨询电话:0392-3313875。



9月8日上午,团市委在浚县王庄镇东赵庄村小学开展“开学第一课·城乡手拉手”活动,并为孩子们送去了学习用具、体育用品等。活动中,志愿者们为孩子们讲授了自护教育课并现场模拟自护自救场景。来自淇滨区的几个孩子与家长和东赵庄的小学生们一起手拉手做游戏,共同度过了快乐的一天。  
本报记者 原昆鹏 见习记者 张晓龙 摄



第29个教师节来临之际,浚县卫溪街道办事处为教师带去了慰问金,同时为孩子们送去了学习用品。图为卫溪街道办事处的工作人员为菜园社区小学发放5000元慰问金和学习用品。  
赵志奎 摄

## 短波

●为全面了解我市2012年度中小企业发展专项资金、农业专项资金、农村安全饮水专项资金、民政抚恤补助专项资金等4项专项资金分配、管理、使用情况,市审计局组成7个审计组于近期对有关部门专项资金进行审计。(刘学增)

●近日,淇滨区总工会举行2013年“金秋助学”活动,为一批品学兼优、家境贫困的学生发放助学金。此次活动共资助淇滨区辖区内企业职工子女50名,发放助学金15万元。(渠稳 常瑞)

(上接第一版)鹤壁市第一家上市公司就此诞生!鹤壁人的夙愿终于实现!为实现企业战略目标,天海集团着眼长远,进行了认真谋划:立足鹤壁,放眼世界,把天海打造成一家百年老店,一家在国内外都有重大影响力的品牌企业。

风雨中华丽嬗变。如今的天海集团主要生产经营汽车用连接器、电器保险盒、汽车电子产品、电线束、线束专用设备、新能源汽车动力系统产品共6大类70多个品种,是中国境内最大的连接器科研、生产基地和新兴的汽车电子产品研发、生产基地,拥有职工近8000人,资产总额近20亿元。2013年上半年,天海集团销售与去年同期相比增长了26%,超过汽车行业增速12个百分点;盈利能力同比大幅提升,表现出优良的业绩。

THB产品市场占有率超过20%,并荣获中国驰名商标、高新技术产品、中国汽车零部件行业龙头企业、中国电子信息行业优秀企业、重点出口企业等荣誉称号。

上市以来,天海集团苦练内功,在内部管理方面有长足的进步。推行了精益生产、六西格玛、IE工程、全面预算、ERP、KPI等管理方法,使企业管理水平登上了一个新台阶。

5月7日上午,市长范修芳到天海集团调研,对天海集团的发展历

程、企业文化、技术创新等情况进行了解,对企业的生产规模和经营理念表示赞赏和认可。

天海集团志存高远:2020年打入中国汽车零部件行业前10名,在世界汽车零部件行业达到前150名,计划到2015年实现销售收入50亿元,2020年达到100亿元。

### 科技为王,大研发抓住“牛鼻子”

研制开发机动车用连接器伊始,天海集团相继起草了10个汽车行业国家专业标准。

天海集团拥有1个国家认定企业技术中心,1个国家级可实验室,共设立连接器、电线束、线束设备、汽车电子、新能源汽车零部件、上海汽车电子电器系统6个研发中心,共获得280多项国家专利。

2004年,天海集团通过了ISO/TS16949质量体系认证,2006年通过了ISO14001环境体系认证,使集团产品直通国际市场。

# 百舸争流奋楫行

数字枯燥但喜人。成绩的背后活跃着500名研发人员,他们来自国家“985计划”、“211工程”等重点院校的本科生、研究生,还有20多位来自北美的国外专家。

化茧成蝶,理念超前。

他们的“建立自主创新体系,与主机厂同步研发”自主创新体系和快速反应机制,从设计开始就将产品质量和成本控制得恰到好处。

天海集团研究院院长助理赵平堂博士,谈及集团的科技创新如数家珍——

连接器实现突破,研发出了高精度、高稳定的双层端子,弥补了普通端子缺点,增加了端子稳定性、安全性,大大提高汽车安全性能。

自动压接机技术已经开始研制第四代,彻底打破了过去国内行业自动压接机全部依靠进口的局面,大大节约了成本。

自主研发的达到新能源汽车要求的高压电器盒,达到国内领先水平,目前已经供货给一汽新能源汽车,受到国内外同行一致好评。

线束方面,研发成功铝芯电瓶线和铜铝端子,用特殊技术将铜和铝两种金属结合在一起,为轻量化汽车、节约资源、节省成本做出了重大贡献,目前这项技术已经通过北美认可,开始向国外供货。

自主研发的大灯调节器,能够完成对汽车前大灯灯光方向的调节。小小调节器,每年能给天海带来3000万元的经济效益。

赵博士意犹未尽:创建了国家级汽车技术中心,完善了国家实验室,去年在国家科技创新示范性评选中在整个汽车行业排名第一。

狭路相逢勇者胜,勇者相逢强者胜,强者相逢“天海”胜。为巩固行业地位,集团下属的鹤壁海昌公司致力于转型为国际领先的线束加工设备系统解决方案供应商。其生产的自动机列入国家火炬计划产业化示范项目,生产的全自动下线压接机达到国际先进水平,成功将世界一流的线束加工和全自动化配系统外国供应商同类产品挤出中国市场。

一番“商战”,海昌公司这匹黑

马在国内外同行中闻名遐迩。

### 走向国门,大视野铸就大手笔

凡事预则立。

早在上市前的2005年,天海集团就提出了“创国际化品牌,做世界级企业”的总体战略,立足国内,放眼全球,立志成为汽车零部件行业的龙头。

成功上市,天海站在了一个全新的战略起点上。跨国公司李尔、莱尼、通用、矢崎、达威等慕名而来,并与天海建立合作关系,使天海在国际市场占有了一席之地,天海产品遍布天涯海角。

走向国门满眼春,放眼国际谋大事。

天海集团党委书记王来生的办公桌上,一张世界地图被彩笔圈出重点,“天海集团”4个红字犹如圆规,射出一条条粗重有力的直线,与西欧、北美、东亚、澳洲等遥遥相连。

天海集团已发展成在全球设有16个销售办事处和20个生产基地,

年产值30.52亿元的跨国企业,产品出口美国、德国、意大利、西班牙、澳大利亚、韩国等国家。

一家家国际知名公司也主动慕名而来——

2012年7月9日,世界领先的汽车零部件供应商法雷奥大区采购主管Pailin J.和SQA高礼杰参观天海集团实验室和电子事业部,并对电子事业部进行审核。不到一个月,8月1日,日本大发汽车有限公司开发部部长小松来一、亚洲采购部中国担当尚宇等一行8人来到天海参观考察。

今年更是“贵客盈门”。3月26日,宝马、奔驰等知名汽车公司来到天海集团,希望通过进一步了解及深入考察,能成为长期合作伙伴。5月9日,克莱斯勒全球副总裁Mr.Scott一行4人莅临天海集团参观审核。

8月1日,奇瑞捷豹路虎(CJLR)汽车有限公司供应商支持(STA)经理崔巍、电气工程师陈华兵刚刚来过。8月29日,克莱斯勒SQE副总监张燕、质量经理支杨军、SQE李丹一行不约而同齐至,就进一步进

行合作进行考察了解。

对于贵客拜访,王来生感触颇深:“实际上我们在高端客户中的竞争对手都是世界500强企业,在这些很强的对手中去抢的这些生意,对我们的威胁并不大,所以他们对我们都很支持。”

和王来生一样,天海的高管们都为国际贵宾参观后留下的良好评价感到由衷欣慰:“一些世界500强企业来谈合作,来参观天海,评价很高,没想到做得跟他们一样,甚至有些地方比他们做得还好,他们没想到这是一家中国本土企业,而且在豫北不大的鹤壁会有这样的企业。”

更欣慰的还有两个数字:集团国际业务今年整体情况比去年同期增长47%,进出口额达到1亿美元。下一步目标在稳定高端客户的同时逐渐向全世界、全球化和整车线扩展。目前在克莱斯勒的国内车型上在整车线方面开始为明年、后年做准备。

创国际化品牌,做世界级企业。凭借激情澎湃的精英团队,雄厚的技术实力,一流的产品质量以及完善的售后服务,凭借薪火相传、未有穷期的天海精神,天海跻身汽车电子电器系统产品龙头企业的辉煌之梦就在前方殷殷召唤!

天下万事,皆成于实。天海集团正激情满怀,步履铿锵。