

4 | 国内新闻

近年传销违法犯罪活动发案量较大,湖南衡阳传销组织连发3起命案。屡禁不止的传销,成为侵害社会经济健康肌体的一颗毒瘤——

打着“发财”旗号 干着“天杀的”勾当

“传统式传销”、“项目式传销”、“网络传销”三种模式“请君入瓮”

□新华社记者 胡靖国 孙亮全

近日,各地传销案件频发,湖南衡阳传销组织连发3起命案。大同市早年还曾发生过因工商部门处罚而引起的上百名传销人员打砸工商局的事件,也出现过传销人员聚集围攻警察、推翻警察执法车辆的事件。

“成百上千的被洗脑人员聚集在一起,假如被别有用心的人利用,将会造成很大的社会破坏力。”大同市公安局局长王武道表示,由于受传销的暴利驱使,一些传销已经逐步脱离了经济领域的范畴,成为危害社会的不稳定因素。

记者采访了解到,除了造成经济损失之外,也会引发社会治安问题,甚至对社会诚信产生不利影响。记者梳理目前出现的传销案件,采访公安、工商等相关执法部门发现,目前的非法传销主要集中在“传统式传销”、“项目式传销”、“网络传销”三种模式。

“传统式传销”——卖产品发展下线

“传统式传销即为‘拉人头’传销。”大同市公安局打击传销专案组民警表示,这种传销模式主要靠大规模发展下线,“是最传统、最猖獗,也是入门门槛最低的一种传销模式。”

今年4月30日、5月8日和5月14日,大同市先后3次开展打击传销集中行动,共查获传销人员3396人,重点打击了以张某贵、罗某为首的两个特大传销犯罪团伙。



严打 新华社发 徐骏作

专案组民警告诉记者,此种传销多是打着“经销某品牌产品”的幌子,采取“五级三晋制”操控手段,即从上到下分为总经理(老总)、经理、主任、主管(寝室长)、业务员的金字塔式五个层级,按照发展下线的情况,有三次自动晋升主任、经理和老总的机会。

“主任、主管、业务员没有工资,经理每月有3000元左右的保底工资,卖出94套产品会自动晋升成经理,一般组织发展到1000人会产生产生总经理。”办案民警介绍说。

大同市打掉的两个传销犯罪团伙号称经营芭薇、娇妮化妆品。只需缴纳2900元购买一份产品即可入门成为会员,但很少有人见到产品。传销人员小赵说:

“这是单位为她办理营业执照的费用。”

“每卖出一份‘产品’,五个层级都会获得一定比例的提成,业务员提15%,即450元,上面的几个层级分别有不同的提成比例。案件中最大的老总罗某每天有近90万元的收入。”大同市公安局刑侦支队副支队长姜宝举说,传销组织实行的是“收支两条线”,卖出的先上缴,然后回返。

同时,这种传销模式还存在“退出模式”。为避免“金字塔”塔尖的数量过于庞大,在这两个案件中,当一名老总底下有三人生成老总,那么这名老总自动出局,但是会有290万元的巨额回报。

“项目式传销”——只传人头,传概念

“项目式传销是一种高端传销,出现时间较晚,多是打着投资某项目的旗号进行,目前在南方比较流行。”山西省工商局直销监管处处长郭新安表示,这种传销有一个较高的门槛,对人数限制也比较严格。

5月份审理的“广西一号传销大案”的“1·18”组织,领导传销活动系列案,涉案人员多达7300余人,涉案资金累计达亿元;5月15日,杭州淳安侦破一起“1040”类组织、领导传销活动案件,逮捕犯罪嫌疑人6名,刑事拘留犯罪嫌疑人7名,涉案金额1100余万元。

姜宝举表示,这种传销打上了“纯资本运作”的幌子,传销分子鼓吹“国家扶持项目”、“国家秘密项目”、“阳光工程”等名目,只需投资69800元,就有希望在二三年后获取1040万元高额回报。“脱离了卖产品的范畴,只传人头,传概念。”

与传统式传销大量拉人头不同,这种传销门槛更高,且出现“29单出局”、“发展到29名下线时自动出局”现象。姜宝举告诉记者,这是由于之前非法传销罪人刑需要满足“三级三十人”的条件,“这是传销组织根据法律的漏洞而实行的规避措施。”

“‘项目式传销’依然是‘下面的人养活上面的人’的诈骗行为。”郭新安表示,不同层级的上家瓜分

着下家的69800元的入门资格钱。与传统式传销“什么人都吸收”不同的是,这类传销组织在选择蛊惑对象时,更注重具有一定经济基础的人,起码得具备能拿出69800元的能力。

“网络传销”——向资本投资、金融理财、电子商务蔓延

“这种传销方式与传统传销没有本质的区别,得利方式同样是交纳会费(或是享受产品),然后再拉人进入作为自己的下线,如此炮制。”郭新安说,所不同的是,网络传销利用网络平台,手段更加隐蔽。

郭新安告诉记者,这种传销模式,不局限于一地一隅,往往波及地域更广,其花样和手段也更为复杂和翻新,逐渐向资本投资、金融理财、电子商务蔓延。

重慶4月份宣判的“金缘购物联盟网络传销案”以疯狂炒作“只涨不跌”的虚拟股为主要方式,15个月席卷全国10余省市,吸纳传销资金3000多万元。

办案民警告诉记者,这种传销往往编织一个美丽的“暴富模式”——新会员在老会员的介绍下,投资一定数额的金钱,即可购买某企业或平台的原始股票。介绍新入会的老会员可以提取一定比例的奖励,同时还有多种复式计酬方式。“同样是上线瓜分下线的金字塔式诈骗。”

(据新华社太原5月22日专电)

安徽

农民牵手阿里巴巴平台等开发农业“耕地宝”

农民“散地”傍上电商

据新华社合肥5月22日电(记者 代群 姜刚)“余额宝”让百姓手中的“散钱”有了新去处,受此启发,农民手中的“散地”也在寻求与电子商务的衔接。日前,由安徽农民、浙江兴合电子商务有限公司和阿里巴巴聚划算平台等联合推出的“首个互联网定制私人农场”开始启动,这一投资项目被形象地称为“耕地宝”。

何为“耕地宝”?“这块田已经流转,新的投资者预订种啥,我们就种啥。”安徽省绩溪县长安镇庄团村村民胡美翠一语道破:农民借此可以领取流转费用,还能到田里干活拿“工资”。

记者调查发现,与“余额宝”类似的是,“耕地宝”也是将百姓手中的“散钱”聚合起来进行再投资,不同的是,“余额宝”用户可以获得浮动利息的收益,“耕地宝”用户主要是获得该私人农场的专供产品,

比如一年四季的无公害蔬菜等。

农业耕地从哪里来?绩溪县庙山果蔬专业合作社负责人董建成说,浙江兴合电子商务有限公司与他们县近300户农户签订了土地流转合同,流转费用每年每亩大约800元。

农产品缺少市场衔接,电商提供产销一体化的经营模式,引入售前、售中和售后服务。中国农业大学教授安玉发认为,这种“电商帮种地、私人来定制、资金投入多、农民享收益”的投资形式,以小钱撬动大钱,改造传统农业,其投资示范作用不可小视。宏源证券研究所副所长易欢欢表示,运用互联网金融的模式开发农村耕地,弥补了传统农业在资金、人才、技术等方面的短板。

湖南

行善43年临终捐角膜

市民夹道送别“金牌义工”



5月22日,运送“金牌义工”常振伟遗体的灵车经过长沙市黄兴小学门前。常振伟生前常在黄兴小学门口护送小学生过马路。

新华社记者 李朵 摄

据新华社长沙5月22日电(记者 李朵)58岁的湖南“金牌义工”常振伟因癌症病情恶化于20日凌晨在长沙离世。

从青少年时起至今,常振伟一直助人为乐,用自己力量帮助周围的人。2009年他被评为湖南省“金牌义工”。热心公益,帮扶济困,义

务巡逻,护校护生……常振伟坚持做好事已达43年,在生命最后一刻,他献出最后一次爱心,为一个高中生捐出了2枚眼角膜。

22日,许多长沙市民来到街头,送“金牌义工”常振伟最后一程。

河北

太行山区发现民间《抗日三字经》

据新华社石家庄5月22日电(记者 张涛)“我民族,总动员,打日本,已三年……”正处在,相争相杀,抗敌救国的抗日形势,并提出了敌后根据地的首要任务是“打顽固、除奸汉,行宪政,首先……”;强调在敌后通过选举巩固政权,提出“参政制,一选举,二要选,选好官,去坏官……”;接近尾声时,鼓励群众“打日本,不费难……胜利果,定属咱”。

专家介绍,这本《抗日三字经》为纸质线装小册子,长约14厘米,宽约8.5厘米,内容主要为普及当时的抗战形势及敌后根据地的主要任务。

据了解,这本《抗日三字经》由纸质线装小册子,长约14厘米,宽约8.5厘米,内容主要为普及当时的抗战形势及敌后根据地的主要任务。

全书由日本侵华背景起笔,先简单介绍中国周边的国际环境和推翻满清、建立民国、军阀混战、日

本侵华等历史,如“国不固,家不安,最可恨,清政权……”、“拉锯战,又连年,兴杂税,派苛捐……”;然后着重描写了当时的抗日形势,并提出敌后根据地的首要任务是“打顽固、除奸汉,行宪政,首先……”;强调在敌后通过选举巩固政权,提出“参政制,一选举,二要选,选好官,去坏官……”;接近尾声时,鼓励群众“打日本,不费难……胜利果,定属咱”。

专家介绍,这本《抗日三字经》为纸质线装小册子,长约14厘米,宽约8.5厘米,内容主要为普及当时的抗战形势及敌后根据地的主要任务。

全书由日本侵华背景起笔,先简单介绍中国周边的国际环境和推翻满清、建立民国、军阀混战、日

陕西

学生开发手机软件留剪纸之美

手机剪纸图像可打印技术已在研发

据新华社西安5月22日电(记者 李树峰)在剪纸艺术日渐衰微的今天,王琳和她的小伙伴们选择用一种特别的方式推广这种民间艺术——他们开发了一款剪纸的手机应用程序,让用户通过手机体验剪纸的乐趣。

西安电子科技大学通讯工程学院的王琳和同校两位研究生共同开发了这款名为“妙趣剪纸”的应用并获得2013年微软创新杯全球学生大赛中国区的一等奖。

通过这款应用,用户可以在手机屏幕上实现纸张折叠、裁剪等功能。王琳告诉记者演示了应用:在手机屏幕上将红色的“纸张”折叠数次,随意“剪”上几刀,再将其打开,一张充满想象力的剪纸作品就诞生了,体验和真实的剪纸过程非常接近。

目前,团队正根据用户意见对应用进行完善,提升趣味性和易用性。针对苹果系统的IOS版本应用也正在开发中,不久将会面世。



“妙趣剪纸”应用截图

硬件结合起来,让手机生成的剪纸图像可以“打印”出来,成为名副其实的剪纸。

“这在技术上有一些困难,我们正在努力。”王琳说。



□新华社记者 胡靖国 孙亮全

一种必不可少的方式就是同吃同住。

强制留人

大同市公安局刑侦支队副支队长姜宝举表示,传销人员以找工作、介绍职业为由,将同学、战友、朋友及家人骗离居住地,在他们租住的廉价房屋内,对新加入人员进行“劝说”。“一般同时采取扣留身份证、财物和手机,监视、不许单独外出、强行拘禁等方式,不择手段地进行人身控制。”

大同市打击传销集中行动中,传销人员小赵告诉记者,他是被网友介绍来的,“按照网友介绍的地址,住在了一个小区的顶楼。住了几天,就被别人安排到了另外一个住处,身份证和行李都放在了原来的地方,每天都待在屋里,和其他人一起同吃同住。”

“寝室长”李某表示,来了新人之后,他们先进行“考察”,试探、了解对方的经济情况、个人性格情况等,具备条件的“重点培养”,尽量“不让离开”。

同吃同住同做梦

传销组织控制人员的另

传销人员是如何被洗脑的?

传销人员究竟是如何被洗脑的?记者通过参与警方的打传行动、采访传销人员和办案民警、阅读传销人员的笔记发现,传销组织有一套严格甚至“科学”的洗脑方式。

1 “成功”示范

边维磊告诉记者,在一个传销组织内,达到经理级别之后就会重点包装,“买一些豪车、住高档酒店、公寓”,营造一种高高在上的神秘感。“给底层人员树立一种发财指日可待,并且看得见摸得着的示范。”

2 “营销学”洗脑

记者在警方查出的多个“传销寝室”中,发现大量的成功学和营销学类的书籍。警方告诉记者,对传销人员进行系统的“逻辑洗脑”。传销人员小赵称这是“单位培训”。

小赵告诉记者,他们每周都会有几次外出“上课”的机会,是别人通知的,也不知道是谁。“他们组织我们去另外一个比较大的房间,少的几十人,多的上百人。讲课的老师往往讲三两次就换人了。讲成功学、营销学。”来自河南农村的小赵觉得老师讲得很道理。

小赵的笔记本上密密麻麻记载了许多从思想认识到行动指南都包括的笔记:“不成功的人:死要面子的人,承受不住压力的人,穷怕又胆小的人”、“邀约中避免的问题:电话时间不要太长(5-8分钟),打电话时不要说细节,说对方感兴趣的事,不要说做小生意,说话流畅语气坚定果断”等等。

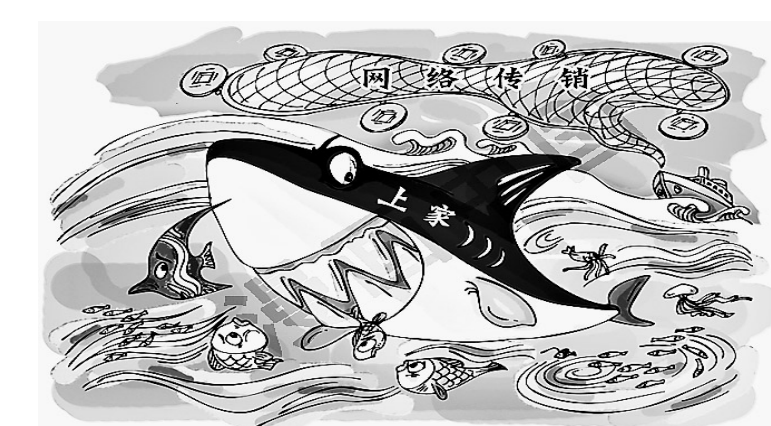
大同市公安局打击传销专案组民警边维磊告诉记者,现在这种聚集式传销,上课地点一般在城乡结合部的废弃工厂,“也出现了一种新趋势,以前的集中上课慢慢变成寝室培训,先到培训后到的,甚至是集体自学,更加隐蔽。”

3 “成功”示范

边维磊告诉记者,在一个传销组织内,达到经理级别之后就会重点包装,“买一些豪车、住高档酒店、公寓”,营造一种高高在上的神秘感。“给底层人员树立一种发财指日可待,并且看得见摸得着的示范。”

大同市警方告诉记者,传销人员集中居住的地方多在城市南半部,寝室混居。经理及以上级别居住在城市北半部,居住的都是单间、套间或者高档酒店。边维磊说,车辆90%以上都是二手的奔驰、宝马等大部分人都认识的品牌。

“洗脑成功有一定的道理,他们运用了很多经济规律、概念在里面。”边维磊说,公安部门和家庭解救一些传销人员的时候,经常会因为传销人员拒绝,甚至出现父母强制其孩子离开时“打爹骂娘”的现象。(据新华社太原5月22日专电)



链接:

如何防范?

山西省社科院人口研究中心主任谭克俭表示,传销组织的迷惑性较大,洗脑有相当大的“威力”。传销组织专门组织一批能说会道的人,编造一些虚假的逻辑,这些文化程度不高或者认识有偏差的人对这些逻辑关系,破绽认识不清,很容易被洗脑。

民警表示,传销违法活动不管打着什么幌子,突出特征都是“拉人头”,收取入门费,包括所谓会员费、加盟费、产品费等,参加人员形成上下级,先加入者收益来源于后加入者缴纳的费用。

无论实体传销还是网络传销,都具有“介绍加入”、“形成网络”、“复式计酬”这样的特点。

专家提醒:

山西省工商局直销监管处处长郭新安提醒广大民众,无论是何种形式的投资,许诺有高额回报,并要求加入时一定要慎之又慎。参与某种经济活动之前首先要进行基本的识别,一般来说,经济生活中快速致富的方式很少,承诺“一夜暴富”的“天上掉馅饼”式投资一定要警惕。

“不慎进入传销窝点之后,首先要保护自己。”大同市公安局刑侦支队副支队长姜宝举说,把自己的人身安全和财物保管好,记住犯罪嫌疑人地址、电话、特征,及时给当地公安、工商部门报案。

据了解,一些案件中的传销人员往往来自比较贫困的家庭,没有合适的工作,急于致富证明自己,“进到传销组织的这些人中有一部分在知道是传销行为后,也不愿意自动离去,很多人认为要将已经缴纳的数千元‘本钱’挣回来,甚至盈利,结果越陷越深。”姜宝举说。