

# 4 | 综合新闻

他叫冯玉民,原本是一名公立小学教师,辞职创办英语辅导学校。如今,他的学校已扩展到4个校区,学生遍及我市两县三区——

## “不做第二个谁,只做独特的我”

□本报记者 王峥

“在前有敌人、后有追兵的时刻,字母U灵机一动……”9月13日,记者走进位于山城区红旗街中段的这家学校的一间教室时,冯玉民正在上课。33岁的他,语调激昂,动作活泼,像一个童心未泯的大孩子。正是这样一个年轻人,带着对英语教学和学生的热爱,靠着不断学习与创新的劲头,让自己的学校在鹤壁中小学辅导行业中独树一帜。如今,他的学校已扩展到4个校区,学生遍及我市两县三区。

### 他寻访多地名师,为学知识瘦了20斤

2003年开始,冯玉民在某公立小学担任英语老师。因为他讲课生动,许多学生在课外邀请他

辅导英语。冯玉民常常辅导完学生,回家还要熬夜备课,十分辛苦。课外辅导会分散自己教学的精力,但是他又不想打击学生的学习热情,冯玉民心里越来越矛盾。

2006年的一天,他瞥见了书架上那本《李阳疯狂英语》,封面上的李阳挥舞着手臂,激情飞扬。一个念头也在冯玉民心中发了芽——如果创业,也许有一天能和他一样桃李满天下。

经历了数日的思想挣扎,冯玉民开始进行市场调查,他发现鹤壁的中小学英语辅导机构不少,但是有特色的并不多,如果能做好,发展前景将十分广阔。

同年5月,冯玉民辞掉工作,先后到西安、北京、上海等地,向马承、邱耀德、端木庆一等名师学习英语教学理念和教学方法。

在这段时间,他每天5点起床背单词、练口语,上完课,他还要

认真地写下学习心得。不到一年,他背完了整本英语词典,缴纳了数万元学费,瘦了足足20斤。

### 起步艰难,曾经的学生家长帮他渡过难关

万事开头难。2007年,在亲戚的帮助下,冯玉民的学校成立了。但是由于是新学校,宣传不够,招生情况很不乐观。他效仿一些做得不错的学校,通过发传单、试讲等方法,招到了一些学生,但远远低于预期。

“亲戚急,我也急,从前在学校当老师时从没考虑到这些情况。”冯玉民告诉记者。

“多亏了原来的学生。”冯玉民说,没多久,自己办辅导学校的事情在原来的学校传开了,有十几名孩子都主动来学习,有的家

长还介绍亲戚朋友的孩子前来学习。很快,他就招到了80多名学生。冯玉民感动不已,更坚定了走下去的决心。

渐渐地,慕名而来的学生多了起来。2010年,生源突破了400人,冯玉民意识到必须要组建一个团队,让更多的优秀英语老师加入进来,学校才能不断壮大起来。

### 自己编写教学用书,定期培训团队老师

“专业化、有特色”,冯玉民始终没忘记自己建立学校时的目标,他开始为提升学校软实力进行规划。

“一是自己每个季度参加一次国内专家的培训,其他老师每年参加一次,学校内部每周进行

一次培训。二是学校的音标、词汇用书和考试练习资料全部由学校自己编写,在借鉴的基础上写出新意来。”冯玉民说。

一分耕耘,一分收获。因为肯学习、敢创新,现在,冯玉民的学校已经扩展到了4个校区,600多名学生遍及两县三区。

“U, but, cup, duck……”小学三年级学生严子惠拿着冯玉民编写的教材,安静地等待上课。

“冯老师的课讲得有意思,孩子上了一个学期,不讨厌英语了,成绩也提高了。”严子惠的妈妈告诉记者。

“我很喜欢一句话:‘不做第二个谁,只做独特的我。’”冯玉民告诉记者,当初创业,只是为了教更多孩子,积累更多财富,而现在,他希望通过不断的学习和探索,研究出独一无二的“冯氏英语教学法”,让更多孩子快乐地学英语。

浚县王玉晶不怕输,开了家洗衣店,用勤劳的双手创造了自己的幸福

## 准确定位市场 洗衣每年挣6万元

□本报记者 李鹏

一间4平方米的小屋挂满洗好的衣服,洗衣间的机器还在不停地运转,此时,20多岁的王玉晶正在忙着整理客户的衣物。8月27日,浚县宏丽洗衣店老板王玉晶回忆自己的创业史时告诉记者,创业路虽苦,但她不怕累,心里甜。

### 咬紧牙关自己开店

21岁那年是王玉晶人生的转折点。王玉晶19岁从郑州牧专毕业后,在亲戚经营的服装店打了两三年。

“两年的卖衣生活,虽然没挣到钱,但我学到了不少东西。”王玉晶说,服装生意越来越不好做,当时她真不知道以后做什么。

偶然一天,王玉晶和妈妈一起去给弟弟买书,看到一本杂志

上介绍了一种环保洗衣的生意,一下子吸引了她。于是,王玉晶萌生了开洗衣店的念头。

“开始时,爸妈不同意,说我找个安稳工作最好。”王玉晶让叔叔和弟弟帮她说服了自己的父母。“当时我爸妈说给我两年的时间,说如果挣不到5万元,就嫁人。我咬牙同意了。”

拿着从父母和好友那里借来的7万元,王玉晶压力很大,但是也坚定了她要好好干事业的决心,“既然做了,就要做好,这次我是破釜沉舟。”

2010年9月,王玉晶做了女老板,开了宏丽洗衣店。

### 根据调查确定客户需求

“洗衣店开业后,一连几天,没做成一笔生意。当时我心急如焚,爸爸劝我不要心急,让我去做市场调查,了解客户心理。”王玉

晶说。

听了父亲的建议,王玉晶花了两天时间,走遍浚县城城大街小巷,调查了200余人。

“调查中九成以上顾客的要求并不高,只要价格公道,服务贴心,洗好衣服就很满意。”王玉晶说,“第一个客户是孙玉海,也是我调查对象之一。他见我年龄小,给了我一个机会,拿来的一套西服,要求我在3天内给他洗好。因为是我的第一个客户,我暗自告诉自己一定要万无一失。洗好后,我反复查看了多次才安心。3天后,孙玉海取衣服时表示很满意。”

说起自己的经营之道,王玉晶说都是一些小细节帮助她招揽了回头客。“顾客进门后,我会面带微笑地欢迎;顾客来取衣物时,我会把票据双手奉上;所有洗衣费用,明码实价公示在墙上……正

单,客源不断让她对未来充满了憧憬。

### 细心的服务助她成功

除了定位好市场,贴心服务也让王玉晶赢来不少顾客。“我家的衣服都是拿晶妹店里洗的,晶妹服务贴心,人好,我信她。”顾客张来福告诉记者。渐渐地,王玉晶的事业有了起色,现在她不但还上了1万元的贷款,还买了辆二手车,在县城买了套90多平方米的房子,每年稳定收入在6万元以上。

### 准确定位不愁客源

根据自己的调查,王玉晶将自己的服务客户定位在收入中上层人群。她通过发宣传单、节假日打折、主动上门取衣物等方式拓宽了市场,多的时候一天能接20多笔订

单,客源不断让她对未来充满了憧憬。

除了定位好市场,贴心服务也让王玉晶赢来不少顾客。

“我家的衣服都是拿晶妹店里洗的,晶妹服务贴心,人好,我信她。”顾客张来福告诉记者。

渐渐地,王玉晶的事业有了起色,现在她不但还上了1万元的贷款,还买了辆二手车,在县城买了套90多平方米的房子,每年稳定收入在6万元以上。

### 细心的服务助她成功

说起自己的经营之道,王玉晶说都是一些小细节帮助她招揽了回头客。“顾客进门后,我会面带微笑地欢迎;顾客来取衣物时,我会把票据双手奉上;所有洗衣费用,明码实价公示在墙上……正

是这些细微的地方让顾客们感受到我的专业和诚心。”

创业初期的艰难锻炼了王玉晶,也助她演绎出了精彩人生,她的奋斗还在继续。

王玉晶说,等赚够了钱,她要开连锁店,她要在这一路上一直走下去。

王玉晶的事业已经走上了正轨,她深知创业的艰辛,“万事开头难,但想干就不能怕难,做事业是没有一帆风顺的,天上掉馅饼更是不可能的,爱拼才会赢。不管做什么,只要努力,坚定信心,就一定能够实现自己的人生价值,用自己的双手创造美好人生。”



关注鹤壁网微信公众号即可在住宅产业文化节上参与砸金蛋活动

## 200箱淇花小磨香油、100份眠陈酒等您领

本报讯 (鹤壁网记者冯丽敏)9月19日~22日,由鹤壁日报社主办的“星河湾杯”秋季住宅产业文化节将在市会展中心广场举行,同时举办秋季大型车展、家居建材博览会暨第三届姻缘会。

这一消息经鹤壁网发布后,引起了广大网友的强烈反响。网友“我爱鹤壁”称:“这次活动简直棒棒哒!不仅可以看房买车,还能相亲,连装修的材料都配齐了,真是一举多得。”

不仅如此,这4天时间里只要您到活动现场,不管是

看房、买车、相亲,还是去凑热闹,还可以随时参与鹤壁网的抽奖活动。活动奖品为淇花小磨香油200箱和眠陈酒100份。具体规则如下:

- 1.扫描鹤壁网微信公众号二维码并关注,即可参与砸金蛋活动。
2.当天中奖者须当天兑奖。兑奖时间:上午8时30分~11时30分,下午2时~5时。
3.该扫码中奖活动日期:9月19日~22日。

工作人员提醒,中奖者请留意您手机上的兑奖提示时间,过期不候。

## 淇滨热力有限公司关于做好今冬供热准备工作的通知

热力公司2014年冬季供热准备工作已全面展开,计划10月10日起主管网内注水试压。

在检修过程中如遇技术问题,可与热力公司联系,我公司将免费提供技术支持。

联系电话:6898110 淇滨热力有限公司 2014年9月16日



## 农技师传授“种田经”

9月17日,淇县邮政局聘请了6名农技师在北阳镇黄堆村开展了科技种田知识讲座、邮政示范方测产等活动。

因为高级农技师在向黄堆村村民讲解科技种田知识。

本报记者 李鹏 摄

“星河湾杯”2014秋季住宅产业文化节、大型车展、家居建材博览会

## 众商家让利市民 优惠空前

本报讯 (记者 李潇潇 李雪婷)由鹤壁日报社主办的“星河湾杯”2014秋季住宅产业文化节、大型车展、家居建材博览会、姻缘会“四会合一”的大型展会明日开幕,参展商家优惠力度空前。9月18日,记者提前来到展会现场为您打探。

### 15个精品楼盘让利幅度均超万元

展会主办方工作人员介绍,经过近一个月的招商和筹备,本届展会汇集了星河湾、升龙广场、建业·壹号城邦等15个楼盘,无论是楼盘数量还是优惠力度均为历届之最,让利幅度均超万元。

“这次我们共展出7款福特品牌车型,现场提车并一次性付款的消费者最高可优惠3.5万元,这种机会可不容有失。”长安福特梦工厂市场经理周磊说。

“比如现在我们品牌里最畅销的新款福克斯,在现金优惠1万元的基础上,还送7次免费车辆保养,送名牌机油,再送价值1980元的太阳贴膜。”周磊表示,只要在展会上订车还可参加幸运抽奖。

房优惠惊喜。”升龙广场工作人员介绍,“如果您选购的是一套100平方米的房子,一次性付款的话就能省两万多元。”

### 优惠+抽奖,免费汽车开回家不是梦

“在这次展会上,我们销售的整体家具、衣柜、影视墙、酒柜、木门等产品已经接近成本价,就是能够在我们的家居建材市场上打响莲芳木业的品牌。”李连方说。

“在这次展会上,我们销售的整体家具、衣柜、影视墙、酒柜、木门等产品已经接近成本价,就是能够在我们的家居建材市场上打响莲芳木业的品牌。”李连方说。

“在这次展会上,我们销售的整体家具、衣柜、影视墙、酒柜、木门等产品已经接近成本价,就是能够在我们的家居建材市场上打响莲芳木业的品牌。”李连方说。

一辆东南v3菱悦汽车。”

### 家居建材厂家成本价销售吸引眼球

“为让利消费者,本届展会我们特推出了598元每平方米的巨惠装修大礼包。”紫名都装饰销售人员告诉记者,对有意装房子的市民来说,紫名都的展位不可错过。

本次展会还吸引了不少家居建材生产厂家参展,来自浚县的莲芳木业实业有限公司就是其中的一员,公司董事长李连方告诉记者,没有中间代理商,生产厂家直接来展会卖产品,能最大限度地让利消费者。

“在这次展会上,我们销售的整体家具、衣柜、影视墙、酒柜、木门等产品已经接近成本价,就是能够在我们的家居建材市场上打响莲芳木业的品牌。”李连方说。

下周一,我市开展无车日活动

## 让你的爱车休息一天吧

本报讯 (记者 邵海燕)9月22日,我市将开展无车日活动,建议大家积极响应号召,选择公共交通、自行车、电动车或步行等绿色交通方式出行。日前,记者从市住房和城乡建设局了解到。

自2007年以来,我省积极响应住建部号召持续组织开展中国城市无车日活动,大力倡导绿色交通理念,推动城市绿色交通系统建设,培养城市市民绿色出行意识,取得了良好的社会效果。

目前,全国有154个城市政府承诺参加,我省郑州、鹤壁、洛阳等12个城市政府也承诺并持续组织开展无车日活动。

据了解,今年无车日的活动主题是“我们的街道,我们的选择”,旨在宣传和倡导绿色出行理念,改善绿色出行条件,促进出行方式改变,缓解交通拥堵、降低空气污染、减少交通事故,增强城市可持续发展能力。

“希望您在今后的日子里也尽可能减少机动车的使用次数,选择步行或骑行的方式出行,使绿色出行能够在我市普及化、常态化、持续化,以实际行动支持绿色交通、低碳出行。”市住房和城乡建设局的工作人员说。

行方式改变,缓解交通拥堵、降低空气污染、减少交通事故,增强城市可持续发展能力。

据了解,该活动重点关注交通对城市生活质量的影响,加强城市管理,清理占道经营,确保城区人行步道无障碍通行,城区适时开辟公交专用车道和自行车专用道,为绿色出行的普及推广创造条件。

“希望您在今后的日子里也尽可能减少机动车的使用次数,选择步行或骑行的方式出行,使绿色出行能够在我市普及化、常态化、持续化,以实际行动支持绿色交通、低碳出行。”市住房和城乡建设局的工作人员说。

据了解,今年无车日的活动主题是“我们的街道,我们的选择”,旨在宣传和倡导绿色出行理念,改善绿色出行条件,促进出行方式改变,缓解交通拥堵、降低空气污染、减少交通事故,增强城市可持续发展能力。

“希望您在今后的日子里也尽可能减少机动车的使用次数,选择步行或骑行的方式出行,使绿色出行能够在我市普及化、常态化、持续化,以实际行动支持绿色交通、低碳出行。”市住房和城乡建设局的工作人员说。

## 城乡建设与发展

## 工行手机银行预约取现:不带银行卡,也能取出钱

□本报记者 汪丽娜

近年来,围绕ATM机的犯罪招数层出不穷,犯罪手段的花样之多人人啧啧称奇。

“现在到ATM机取款,我会担心会有银行卡被复制或密码被摄像头偷窥等风险,所以平时我习惯只带少量现金出门,一般都不会带银行卡。”9月18日,小刘告诉记者,这一习惯让他纠结的是,遇到着急用现金而自己又没带银行卡时会很麻烦。

“我们银行推出了手机银行预约取现业务,即使没带银行卡,手机银行也可以变出钱来。”中国工商银行鹤壁分行电子银行中心经理孙宏的话让小刘惊奇不已。

孙宏告诉小刘,手机银行预约取现功能,能为未带银行卡但又急需提取现金的客户提供便捷取款服务。“你可以通过手机银行进行预约,凭预约手机号、预约码和随机验证码到我行已开通此业务的任意ATM取款机进行无卡取现。”他表示。

小刘关心地问:“预约取现业务需要到柜台开通吗?”

“办理预约取现业务,必须开通工行手机银行,且开通对外支付权限。”孙宏向他介绍,“只要你的借记卡在我们银行网点注册了手机银行,并且已开通对外转账权限,申领了工银电子密码器或电子银行口令卡,那么即可通过手机银

行自助办理无卡ATM预约取现业务。”

孙宏表示,只有通过银行网点添加到手机银行的借记卡才能办理预约取现业务,自助添加到手机银行的借记卡不可办理该业务,信用卡也不可办理预约取现业务。

“提前预约,每天最多取两万元”

“那么预约有效期吗?”小刘又提出了问题。

“预约有效期为当日,您需在当日23:59前办理取现。如果当日未取款,此笔预约次日自动失效。”孙宏明确地告诉他,办理预约取现业务时,系统会提示客户设置预约码,预约成功后,将收到95588发送的随机密码短信,预约取现业务预约时效最长24小时。

“我们手机银行无卡ATM预约取现业务单笔取款最低限额为100元,单日累计取款限额为2万元。”就小刘关心的能取多少的问题,孙宏也作了解答。

“太好了,我也想试试,你教我怎么预约吧。”小刘兴奋地说。

孙宏手把手地教小刘:第一步,登录手机银行,进入预约取现功能;第二步,输入取现金额,选择预约取现的账户后进行认证介质验证。很快,预约成功,小刘的手机收到了随机密码短信,他赶紧体验了手机银行无卡取现的便捷服务。

“太好了,以后只要手机在手,银行卡就可以在家休息了。”小刘说。

工行理财产品之窗

淇县古灵山

淇县古灵山 国家AAAA级景区 中原极品山水景区 《封神榜》故事发生地

## 淇滨区工业和信局关于对鹤壁市融信投资担保有限公司拟退出融资性担保行业公示通告

根据《河南省人民政府办公厅关于转发河南省融资性担保公司管理暂行办法的通知》(豫政办[2014]86号)的有关规定,现对鹤壁市融信投资担保有限公司拟退出融资性担保行业予以公示,如该公司存在高息理财等违法违规行为和债权债务纠纷,请于通告之日起45日内向淇滨区工业和信局举报。

拟退出担保行业公司基本情况如下:

Table with 2 columns: 公司名称 (鹤壁市融信投资担保有限公司), 法人代表 (董艳峰), 公司地址 (淇滨区淇水百合商务A座5楼)

特此通告 举报电话:0392-3356767

淇滨区工业和信局 2014年9月18日