

在微信上开网店容易,想做好可不简单。我市的韩朝阳在微信上卖品牌运动鞋和化妆品,找到质优价廉的货源后,开始为打开销路动脑筋——

借助微信“朋友圈” 两年淘得百万金

□本报记者 渠巍

微信凭借其强大的互动性已被越来越多的人使用。腾讯公布的数据显示,微信自2011年1月诞生以来,截至目前,用户已达4.38亿人。

来自山区的韩朝阳,通过微信朋友圈销售化妆品和运动鞋,短短两年的时间,从一个只有5000元起步资金的大学生发展到现在每天流水近10万元的“微商达人”,26岁的他目前身家已近百万元。

怀揣创业梦想 在微信上开网店

10月26日,记者见到韩朝阳时,他正忙着为即将到来的“双十一”优惠活动备货。“微信上做生

意不难,每个消费者都能成为销售者,只要手机能上网,就可以把商品通过微信朋友圈卖给全国各地的顾客。”韩朝阳说,他每天通过微信朋友圈可以卖出上百件商品。

“我2011年从郑大体育学院毕业,看到身边的同学为找工作而愁眉苦脸,就想自己创业。”韩朝阳说,毕业后他去信阳卖过扎啤,也在郑州开过辅导班,由于缺乏经验,每次总是赔得血本无归。

2011年年底,他回到鹤壁,继续寻找创业门路。

“一次偶然的机会,我发现南方的同学在微信朋友圈上销售进口商品,而且销量还不错,就萌生了在微信上开店的想法。”韩朝阳说,2012年,他注册了一个名为“鹤壁韩饭饭”的微信号,跟家人借了5000元进货资金,在微信朋友圈内开始了创业。

多次只身前往外地 寻找质优价廉的货源

万事开头难,开网店也是如此。“咱这儿不像北上广这些大城市,本地找不到便宜的货源,一开始我的商品进价比其他网店的零售价还要高。”韩朝阳说,也许是有病乱投医丧失了警惕性,他在网络上认识了一个自称可低价供货的人,没有核实就将所有资金汇了过去,结果不仅没有收到货物,对方也不见了踪影。

创业失败将韩朝阳逼入了绝境。“失败了不可怕,就怕丧失了创业的勇气。”于是,韩朝阳又凑了5000元,再次踏上了创业之路。

有了上次的教训,韩朝阳多次只身前往江苏、广东等地寻找高质量的货源。“有时为了能和负

责人见一面,一等就是一两天。饿了就吃一碗方便面……”创业起步时的艰辛,韩朝阳记忆犹新。

经过不懈努力,他成为了两个知名化妆品品牌的区域总代理,并与多个品牌运动鞋经销商达成进货协议,以较低价格拿到了高质量的货品。

借大学生的微信“朋友圈”打开销路

解决了货源问题,接下来就是商品的销路问题。“微商需要信誉度,信誉度不高生意很难做。”韩朝阳说,他开始将商品免费送给客户使用,以赢得口碑。

客户感觉商品不错,就在朋友圈内的商品信息上点赞,并转发他的商品信息。为此,韩朝阳招揽了不少回头客,顾客也乐意帮

他推介商品。

“为了扩大商品销路我还在大学生中发展团队。”韩朝阳介绍,大学生的微信“朋友圈”就是自己最大的客户群,他除了给团队成员供货以外,还经常对团队成员进行理论培训和实践指导。

“销路好时,一个大大学生每个月能赚一两万元呢!”韩朝阳说,丰厚的利润也让越来越多的人加入了他的团队,截至目前,团队人数已经达到200多人,遍布全国多个省份。

生意越做越大,现在的韩朝阳不仅在淇滨区购买了房子,手里的积蓄也已近百万元。谈到未来,韩朝阳说:“下一步,我将以鹤壁为中心继续扩大团队,联合鹤壁的微商,组建鹤壁微商协会,共同开发更大的市场,让‘鹤壁微商’知名度响彻微商界!”韩朝阳说。

原本在善化山上采石的浚县屯子镇蒋村村民蒋贵录转行建起养牛场,经过几年的摸索,如今存栏量达3000头,他也从门外汉成了土专家,总结出肉牛养殖的门道——

想占领市场就得培育出优质牛犊

□本报记者 原昆鹏 文/图

浚县屯子镇蒋村蒋贵录曾是善化山上众多开采石料者中的一员,前些年,他放弃采石,下山办起养牛场,从45头牛起步发展到如今存栏量达3000头的大型养牛场。“采石破坏环境,资源也会枯竭,还是养牛有前途!”10月29日,这个腼腆的农民向记者道出了自己的心声。

“就算赔钱也要坚持学经验”

“猪肉和羊肉的市场不稳定,而养牛的人相对较少,国内外对牛肉的需求量都很大,养牛肯定能赚钱,而且适合长期发展。2004年,我在屯子镇蒋村建起了鹤壁市健(jiān)鑫牛业有限公司,当时自己手里也就十几万元,建了4栋牛舍,剩下的钱买了45头牛犊。”蒋贵录说,“刚开始真是啥也不懂,从哪儿进货,如何选种、育肥,牛肉市场价格都不知道,由于

不懂行情,只能听牛贩的,人家说一头牛能卖多少我就卖多少,头一批牛我就赔了4万多元!”

“因为不懂喂养周期,牛正在长肉的时候就给卖了,如果再喂3个月也不至于赔钱。虽然辛辛苦苦到头来反而赔了钱,但我知道,想在一个新行业立足就必须学习,我有我的笨办法,抱着赔钱也要坚持学到经验的态度慢慢走,总有一天我能成内行!”蒋贵录说,“经过几年的摸索,如今,一头牛的品种好坏、多少斤、能不能盈利我一看一眼就能知道个八九不离十。”

自繁自养 摆脱牛源影响

“刚开始那几年困难得很,建牛舍、割草、运草我都亲自上阵,能省一分是一分,手里有点钱都投到牛场了。当时我就想,只要注重养牛的质量,坚持下来就是胜利。”蒋贵录说,“在赔了三四十万元后,牛场终于有了起色,2007年开始盈利。就在这一年,我把市场分析



蒋贵录为刚断奶的牛犊添饲料。

透了,要想在这个行业立足,不仅牛肉品质要过硬,还要自繁自养,不受牛源的影响。”

“当时我发现,很多养牛场主只注重牛的育肥,不管育种,时间长了市场上肯定缺品种好的牛犊,迟早会被别人牵着鼻子走。看准这点后我一边等待时机一边着手准备进头胎母牛(未生育的母牛)。2012年我从外地引进了优质公牛精子,并聘请了专业的技术

人员,通过人工授精培育优质牛犊。”蒋贵录说。

“等待时机的过程特别艰苦,跟所有的亲戚朋友都借了钱还带着款。不过,瞅准商机咬牙坚持下来也让我很快尝到了甜头,现在我的牛场一年就能产1000头优质牛犊,存栏量达到了3000多头,因为我的牛量大且品种好,上海、天津、福建以

及焦作等周边市的牛贩都来买我的牛,谁出的价高卖给谁,一年的销售额能达到700万元,从以前一睁眼就想从哪儿能借点钱,变成了现在闭着眼都能挣钱。”蒋贵录说。

目前,蒋贵录的牛场面积扩大到了130多亩,建起了两栋1800平方米的牛舍,小牛舍也有20多栋,他还在善化山上承包了80亩山岗地作为育种区,固定资产达到了5000多万元。

“今年4月份,省畜牧局的专家看过我的牛场后说,这是豫北地区存栏量最大的养殖场。”蒋贵录说,“目前我投资了50万元建有有机肥厂,机器已经定好,正在建厂房,明年还将建饲料厂和大型交易市场,这样一来不仅能大大降低养牛的成本,还能稳定市场价格,带动周边农户一起致富。”



我国首条30吨轴重重载铁路——山西中南部铁路成功通过1.2万吨重载试验



11月6日,1.2万吨的重载列车运行在山西中南部铁路通道壶关至平顺间的路段上。当日8时16分,随着满载1.2万吨煤炭的J5001次试验列车安全驶入山西省长治市平顺站,由中国铁路总公司在山西中南部铁路通道组织实施的1.2万吨重载列车运行试验取得圆满成功。这标志着我国第一条按照30吨轴重重载铁路标准建设的铁路已经建成。

新华社发(高国桥 摄)

市保险行业协会联合20家会员单位

举办鹤壁保险业贯彻学习“新国十条”演讲比赛

本报讯(记者 李丹丹)“别拿村长不当干部,也别拿保险不当产业。”“新国十条”是保险业的一场“成人礼”,必将带来保险业的新时代……”11月6日下午,在中国人寿鹤壁分公司五楼会议室,市保险行业协会联合全体20家会员单位共同举办的鹤壁保险业贯彻学习“新国十条”演讲比赛在此举行,新华人寿的选手杨瑞

红演讲的《保险业的黄金大升级时代》,语调高亢,情感饱满,赢得了在座评委及听众的热烈掌声。

据悉,国务院8月13日发布的《关于加快发展现代保险服务业的若干意见》(以下简称“新国十条”)掀起了全国保险业的学习热潮。我市保险行业协会组织全行业积极学习贯彻,先后开展了学习河南保监局对“新国十条”的解

读的演讲比赛,以此展示学习成果,交流学习经验,共同成长进步。

共有20名选手参加了此次演讲比赛,他们均是各个保险单位经过精挑细选后推举的。演讲比赛现场,他们个个言辞犀利、逻辑严密、论证充分、热情饱满,深刻地解析了“新国十条”的内涵,让现场的评委和观众们听得心潮澎湃,对保险业未来的发展充满信心。

比赛共持续了3个多小时,最终,人保财险的选手彭博以《“新国十条”之期待与改变》夺得本次大赛的冠军,国寿财险选手牛亚祯以《借“新国十条”展翅高飞》、中国人寿选手李艳玲以《保险业的春天来了》获得了亚军,太平洋人寿选手马小迪以《深入学习“新国十条”,努力提升社会安全感》、太平洋财险选手孙丽以《“新国十条”正式落地,保险行业化茧成蝶》、平安人寿选手李国芳以《我的平安梦》获得了季军。另外,大赛还为其他的选手颁发了优秀奖。

2014年度最后一次 鹤壁日报看房团开始抢座啦!

本报讯(记者 靖桂宇)本年度最后一次鹤壁日报看房团,您怎能缺席?11月16日,不见不散!本期看房团将带领大家前往升龙广场、星河湾、天逸·双水湾、橡树玫瑰城(三期)4个楼盘进行参观,带您触摸最真实的楼市行情。

11月16日,鹤壁日报看房团将再次起航,这也是2014年度鹤壁日报社举行的最后一次看房团活动,机会不容错过,赶快报名吧!鹤壁日报看房团活动自今年6月底启动以来,已有近千位市民参与,近百位市民通过看房团活动购买到了满意的房子,想参加看房团的市民,可拨打电话3308511进行报名。

转眼间,2014年就要走完了,这一年鹤壁楼市健康发展,成交量稳中有升。您是否在为年初没买房而后悔呢?您是否还在犯愁如何挑选

好房子呢?鹤壁日报看房团来帮您!鹤壁日报看房团作为鹤壁日报社的品牌活动,不仅为购房者提供免费看房车,还为看房团成员争取到了各大楼盘的独家优惠,助力购房者完成置业梦想。

鹤壁日报看房团带领大家参观的楼盘,都是“五证”齐全(五证:《国有土地使用权证》、《建设用地规划许可证》、《建设工程规划许可证》、《建设工程施工许可证》、《商品房销售预售许可证》)的准现房或现房,想安置置业的购房者可放心购买。

“看房团让想买房的客户非常方便地看房,又能现场直接了解楼盘的详细信息,更能享受额外优惠。这种集聚效应,把看房团活动现场的气氛也带动了起来,组团看房对开发商和购房者来说是双赢的活动。”某楼盘一名置业顾问表示。

中国工商银行鹤壁分行

前十个月新增贷款同业第一

市场占比51%

本报讯(记者 汪丽娜)今年以来,我们工行在金融服务和支持方面积极发挥自身优势,创新融资产品,解决中小企业融资难题,着力打造惠民金融服务品牌,高标准、全方位提高服务全市经济社会发展能力,贷款投放呈现良好发展态势,有力支持了地方经济平稳较快发展。”11月6日,中国工商银行鹤壁分行负责人兴奋地告诉记者,今年前十个月,工行新增各项贷款近8亿元,贷款增量同业排名第一,市场占比51%。

“在支持地方经济发展中,我们紧盯贷款投放工作进度和重点项目跟踪营销,精心组织,周密安排,逐环节抓落实。”这位负责人介绍,市行领导多次带队向省行领导和有关监管部门汇报,逐客户、逐项目汇报已上报省行、或将要上报省行的重点项目情况,密切跟踪规模配置情况,对于加快贷款投放,支持区域经济发展起到了积极的推动作用。

“为了抓住区域经济发展的机遇,我们认真开展市场调研,积极与县区对接,建立企业信息库,结合当地资源特色,按照不同行业或区域

对客户进行分类梳理,夯实客户发展基础。”工行鹤壁分行信贷部门一名工作人员介绍,他们通过积极开拓中小企业信贷领域,牢固树立市场观念和服务意识,组织人员力量,加大对中小企业金融业务拓展。“通过调查分析企业状况,我们发展了一批经济效益好、市场发展潜力大的支柱企业。”这名工作人员表示。

为了突出信贷重点,工行鹤壁分行还确立了中小企业信贷业务的发展思路,他们以符合国家产业政策和上级行信贷政策、具有区域特点和发展优势的中小企业以及行业大型优质客户的上游中小企业为市场切入点,积极培育、拓展中小企业信贷市场。“我们积极创新融资产品,解决中小企业融资难题。”该行信贷部门工作人员告诉记者,“我们针对中小企业实际需求开发多款创新融资产品,根据客户特点,制定融资方案,为中小企业提供国内保理、发票融资、商品融资等国内贸易融资业务产品,在对中小企业金融支持方面做了大量工作,一定程度上满足了中小企业和贸易融资业务的金融需求。”

鹤壁职业技术学院工会丰富教职工文化生活 周一到周五每天都有文体活动

本报讯(记者 岳婷婷)看过“淇水悠悠”——大型淇河诗歌朗诵会的朋友都对配合默契、歌声犹如天籁的“教授合唱团”印象深刻。殊不知,这只是鹤壁职业技术学院工会创新工作形式,丰富教职工文化生活的重要载体之一。“为了让教职工传道授业更有激情,在学院党委的大力支持下,我们学院工会精心组织了丰富多彩、形式多样的文体活动,可以说日日有活动,各团有特点,提高了教职工生活幸福指数,深受他们欢迎。”11月6日,鹤壁职业技术学院工会主席吴名英接受记者采访时表示。

“学院工会主要围绕‘一个中心、两个注重、三个提高、四个关注’开展工作。其中,‘三个提高’与教职工课余生活结合最紧密:通过开展集体学习交流,提高教师政治素质;通过开展优质课竞赛、教案评

比、教案展评等活动,促进教师提高业务素质;除了学院合唱比赛、文化广场演出、职工运动会等文艺活动,他们还有多个各具特点的文艺团体,丰富教师业余生活,提高教师身体素质。”吴名英说。

吴名英介绍,教职工舞蹈团每周二、四下午集体活动,结合教职工年龄及身体条件,设置青年班、中年班;教职工合唱团每周五下午排练,聚集了一批热爱高雅艺术、喜欢歌唱的老师,他们用歌声表达自己内心的想法;教职工健身团体每周一、三下午健身,针对教职工长期伏案工作颈椎易出现病变的问题,组织乒乓球、羽毛球等运动,呼吁教职工关爱自己的健康。

采访中,不少教师表示,丰富多彩的活动,将他们从紧张繁忙的工作中解放出来,因为共同的兴趣爱好聚到一起,快乐工作,开心生活。

山城区第八小学开展竹笛特色教育: 二年级到六年级学生吹奏竹笛可是基本功

本报讯(记者 岳婷婷)提起百笛合奏,想必不少市民还对第二届“淇水悠悠”——大型淇河诗歌朗诵会上山城区第八小学师生百支竹笛合奏《歌唱祖国》记忆犹新。他们所演绎的合奏曲不仅让人感受到笛子吹奏出的美妙音乐,更让人感受到了百人百笛齐鸣的震撼与惊艳。11月5日,记者来到山城区第八小学采访时发现,在这里,会吹笛子不算文艺特长,二年级到六年级的学生,会吹竹笛可是基本功。

下午课外活动时间,该校校园传出婉转悠扬、清脆悦耳的笛声。据校长牛小方介绍,民乐是老百姓喜闻乐见的艺术表演形式,把竹笛教学引入课堂,让更多的孩子通过民乐了解民族文化、继承和弘扬优

秀的民族传统文化,非常必要。在校领导的带动下,该校已有60余名教师在课余时间学会了吹竹笛。

“学校从去年开始推广竹笛教学,每周都有竹笛课,还被省竹笛葫芦丝协会定为‘竹笛教育基地’,并成立了‘八音盒’艺术团;今年6月加入全国笛子特色教育学校联盟,是今年我省唯一加入该联盟的学校。”该校工会主席郭英表示。

“每周二、三、四都有笛子练习课,从二年级到六年级,千余名学生都会吹奏笛子,其中,高年级学生还能吹奏多首竹笛曲目。我们学校的上课铃声也别具特色,是笛子名曲。”牛小方介绍,竹笛特色教育丰富了学生的课余生活,培养了孩子的艺术素养,要有声有色地搞下去。