

淇县桥盟街道办事处“80后”小伙儿魏凯辞职公职做电商,月售女裤近万条

新款先找人试穿一个月 获好评才上架

□本报记者 陈静
实习生 程清宜

“我是在网上卖女裤的,什么小脚裤、喇叭裤、萝卜裤我都卖。从2011年至今,经我手卖出去的裤子至少有几十万条。”2月9日,“80后”小伙儿魏凯以这样的方式介绍着自己。

1988年出生的魏凯是淇县桥盟街道办事处居民,在农村长大的他凭借自己的努力考入了漯河艺术师范学校美术系。大学毕业回到家乡,他选择了自主创业。

首次“触电” 网上“干装修”月赚万元

“开个网店试试怎么样?”2008年淘宝网已经在年轻人中流行开来,魏凯就萌生了开网店的念头。

可是,卖什么成了难题。魏凯认真分析了一下自己:“我会美

工,懂电脑,又是年轻人,审美观念新潮,开一家做‘装修’的网店应该能行。”

很快,魏凯的“装修”网店开了起来。其实,所谓的“装修”,就是利用自己的美术和电脑技术,为淘宝网上的其他店铺设计页面样式,美化销售商品,吸引更多顾客关注、购买。

但开网店哪有想象中那么容易,刚开始生意非常不好。魏凯就每天守在电脑前,热情接待每一位顾客的咨询,接下订单后,他又挖空心思搞创意,力争做出顾客满意的页面。

在魏凯的坚持下,网店生意不断好转,一年后他的月收入已能达到数千元甚至上万元。

专注网售女裤 每款都先找人试穿

2011年夏天,魏凯得知淇县的一位同行在网上销售女装且生

意非常好。他想,自己有装修网店的经营经验,做女装或许也能成功。

在认真考察市场,仔细筛选货源后,魏凯的第二家网店——一家专营女裤的网店顺利开张。

在魏凯看来,网店必须要有好的商品作为支撑。“我们销售的商品试穿至少一个月时间,其间还必须进行过洗涤,然后反馈给每天守在电脑前,热情接待每一位顾客的咨询,穿着舒服的裤子,才会进入生产、销售环节。”

“没想到第一个月就盈利了。”这令魏凯始料未及。然而慢慢经营下来,魏凯发现,卖女裤与给别人做网页不一样,需要大量的推广、宣传投入。

用智能软件替代人工 找厂代工节约成本

“为了增加销售额,有时候

一天的广告费就要投入3000元到5000元。”魏凯说,由于推广、宣传投入大,网店一度运营困难。但网店刚刚起步,推广宣传不能停,他只有从节约成本上下功夫。

“之前我们一直是在郑州批发牛仔裤来卖,进价较高。后来,我主动联系了广东一家服装生产企业,下订单让他们代为加工,成本一下子降了下来。”魏凯说,在不降低裤子本身质量的前提下,每条裤子的成本能降低五六元,这样算下来,就节约了不少成本。

此外,在运营过程中,最多时他曾雇了20多人帮他打理网店,每月的支出不可小觑。于是,魏凯转变运行方式,使用多个智能软件代替人工,减少了用工人数,从而降低了成本。

“目前,我的经营团队只有六七人,但

月销售女裤能有近万条。”魏凯说。

成立公司进军天猫 寻求更大发展空间

进入2014年,电商竞争日益激烈,特别是天猫的出现,让很多普通淘宝网店铺倍感压力。

2014年9月份,魏凯注册成立了鹤壁市派博电子商务有限公司,他的天猫店终于顺利开张。

如今,魏凯一边经营着“三皇冠”淘宝店铺,一边逐步将重心转至天猫,寻求更大的发展空间。



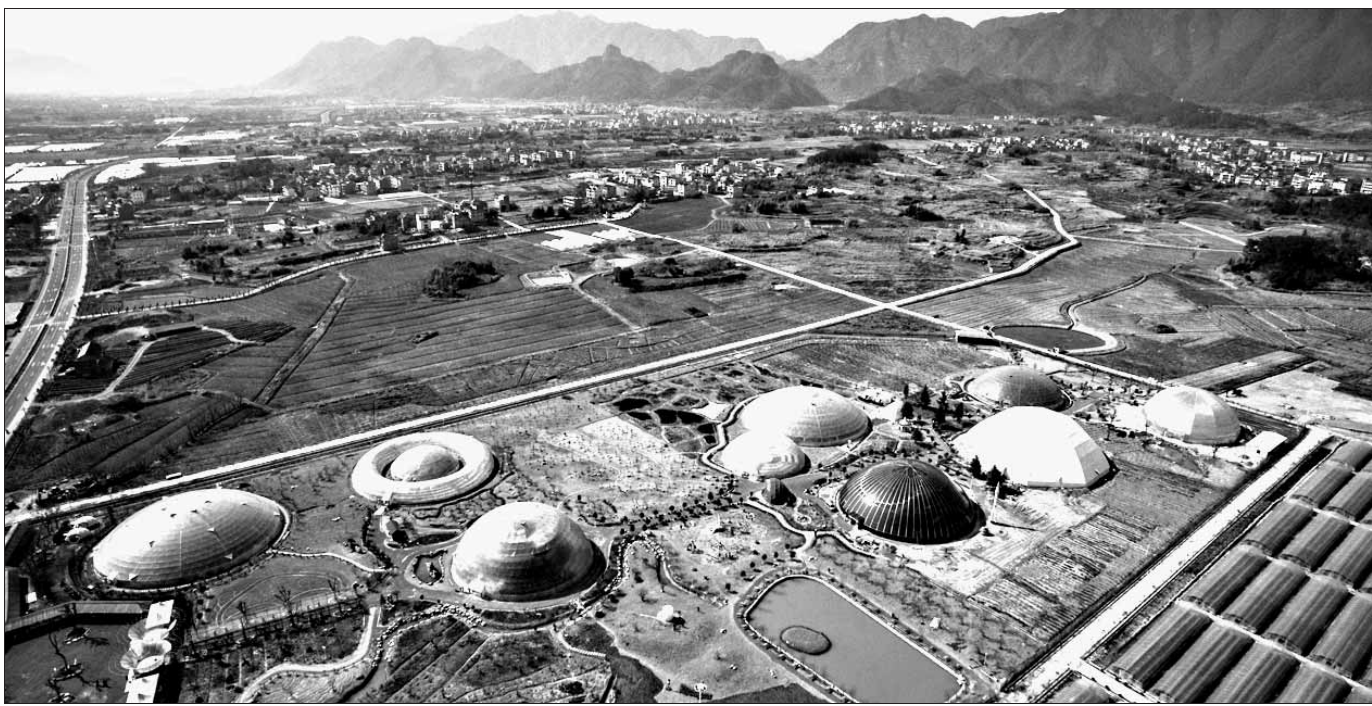
2014中国诗歌 十大影响力事件评出 鹤壁淇河被命名为 中国诗河入选

本报讯 (记者 王峥) 2015首届中国公益“诗歌春晚”2月11日在北京举办,诗歌春晚组委会公布了2014中国诗歌十大影响力事件,鹤壁淇河被命名为中国诗河入选。中国诗歌研究中心朗诵艺术团团长、著名配音演员汪葆明在晚会上朗诵了我市诗人纯水无色的作品《淇河:中国诗河》。

2014中国诗歌十大影响力事件分别是:1.中国现代诗群流派大展隆重亮相;2.端午诗歌系列活动引发社会广泛关注;3.第五届鲁迅文学奖诗歌奖结果揭晓;4.方方与柳忠秧之争引发争议;5.诗人吉狄马加获南非“姆基瓦人道主义奖”;6.第三届中国当代诗歌奖评奖持续受关注;7.2014两岸诗会在海口隆重举行;8.国际诗歌交流活动卓有成效;9.诗歌与互联网融合,诗歌热渐露端倪;10.多地以诗歌打造城市文化名片——鹤壁淇河被命名为中国诗河,《我在孔子故里歌唱》成为曲阜诗意的文化名片,《开封颂》、《王员外家宴》成为开封诗意的文化名片。

本场诗歌春晚由著名诗人余光中、席慕容、汪国真等担纲文学顾问,著名主持人、朗诵表演艺术家翟弦和、虹云、詹泽等担任朗诵顾问。

余光中对《淇河:中国诗河》一诗感慨颇深,欣然题词:“中国诗歌春节联欢晚会——春回大地洋洋壮观,诗经之盛再展中原”。



太阳系星球农场现身浙江天台县

2月初,集合9个星球大棚并以太阳系行星命名的“花漾星球太空农场”在浙江省天台县对外开放。“花漾星球太空农场”是浙江省省级农业园特色项目,是国内首家以太空文化为主题的科普亲子农场。

“花漾星球太空农场”共有9个太空舱,以太阳和8大行星命名。9个太空舱都有不同的功能与作用,分为“植物育婴室”“气雾栽培馆”“立体基质栽培馆”“鱼菜共生馆”“外星人博物馆”“航空航天科普体验中心”“太空果蔬体验馆”等。

图为空中俯瞰“花漾星球太空农场”的9个星球大棚(2月11日摄)。

新华社记者 徐昱 摄

鹤煤集团十矿工会为职工学习成才构筑平台

去年购书3500余册 职工读书还有奖

本报讯 (记者 岳婷) 鹤煤集团十矿鼓励职工提高学习能力,为职工学习成才构筑平台。2014年,该矿图书室新购图书3500余册,为各生产区队发放书籍、学习资料2152册,配备健身器材、娱乐器材共计236套,不断提升基

层区队“职工之家”的建设水平,被职工誉为幸福温暖的港湾。

“除了为职工购置他们喜欢的书籍,我们还针对年轻人喜欢通过手机和电脑获取信息的特点,在职工书屋设置了电子图书,满足他们的精神文化需

求。为了使职工可以快乐工作,以读书丰富自身内涵,制定、调适自己的职业规划,我们还计划对爱读书、读好书的职工进行物质奖励。”该矿工会负责人告诉记者。

不仅如此,该矿工会想方设法为职工排忧解难,让他们

能安心工作。他们健全帮扶工作体系,坚持以人为本,把关爱职工作为头等大事来抓,通过持续开展送温暖、金秋助学等活动,想方设法改善困难职工的生活条件,并为困难职工启动了大病救助项目,缓解了患病职工的燃眉之急。

积极适应新常态 主动作为谋发展

——四季青集团董事长李东顺答本报记者问

□本报记者 王利英

市十届人大二次会议于2月8日上午在市人民会堂胜利闭幕,会议表决通过了关于市政府工作报告的决议。民营企业作为一个经济体,如何贯彻落实市政府工作报告中确定的今年八项重点工作,助力生态活力幸福之城建设?对此,记者采访了市人大代表、四季青集团董事长李东顺先生。

记者:作为市人大代表,您参加了市十届人大二次会议,与其他市人大代表一起审议了市政府工作报告。作为市人大代表及民营企业企业家,请您谈谈民营企业如何贯彻落实市政府工作报告中确定的目标任务?

李东顺:市委八届七次全会和市委经济工作会议提出了力争“五个示范先行”,打造“两个最优环境”的目标任务,市政府工作报告进一步明确了今年的八项重点工作。2015年,面对经济发展新常态,我们必须主动认识新常态、适应新常态、有新发展、有大作为,才能引领新常态。对四季青集

团来说,今年主要在提速发展现代服务业特别是新型物流产业方面以及做大做强做亮四季青文化广场方面主动作为。

记者:大家都知道,新型物流业是我市大力发展的一个新业态。您从2007年开始高度关注并在商贸物流产业方面做出了成功的尝试,今年1月份在京举办的第六届亚批批发市场大会上,贵集团公司获得了多个奖项。作为一名高级物流师,您对我市现代物流产业发展有什么好的建议?

李东顺:今年1月份,全国城市外贸中心联合会启动的中国农产品批发市场行业发展30年表彰活动中,评选出了对中国农产品流通行业做出显著贡献的单位和个人,四季青农产品物流配送有限公司被评为“中国农产品批发市场行业发展30年优秀服务商”,河南四季青农产品批发有限公司被评为“保障城乡供应全国先进单位”。

至于对新型物流产业发展的建议,市委、市政府高度重视新型物流产业的发展,并在淇滨区钜

桥镇规划了钜桥商贸物流园区,为我市新型物流产业发展创造了很好的条件。我市物流产业虽然有了一定的基础,但总体呈现的还是规模小、分布散乱、没有品牌等现状,且很多物流公司其实就是货代公司,我觉得市委、市政府不仅要重招商更要重本地企业的培育壮大,不仅要重项目落地更要重项目落地后的服务,同时,建立全市统一的物流信息平台 and 仓储中心,便于形成产业。

记者:您刚才提到了钜桥商贸物流园,听说您有意在该园区投资商贸物流项目,请问这个项目是现在的四季青商贸物流园的复制还是升级版?

李东顺:我们确实有这个投资打算。市政府工作报告中提出,要完善物流信息服务、煤炭现货交易、电子商务交易等新型物流平台,加快煤炭物流、商贸物流、食品物流等专业化园区建设;以电子商务为切入点,促进有形市场与无形市场、线上线下融合发展,引领新型物流跨越发展。这对我们公司来说,既是指导也是努力

的方向。

自2007年起,我们公司一直致力于商贸物流业的发展,经过8年多的探索和实践,已经形成了较为成熟的运作模式,并且产生了较好的经济效益。目前,四季青商贸物流园已初步形成集生产研发、产品交易、信息集散、物流集散、仓储冷链、金融服务、展览展示、餐饮休闲、商务办公、生活居住、生态休闲、旅游观光等12种功能为一体的生态型城市综合体。

但这绝不意味着,我们会在钜桥商贸物流园内复制已有的商业运作模式。提升求进是我市今年工作的主基调,对企业来说同样如此,如果一味原地踏步,必然被动落后。因此,如果要在钜桥商贸物流园投资建设项目,必然坚持高标准、在现有模式上,以电子商务为切入点,加大信息化配套力度,实现线上线下融合发展。

记者:市政府工作报告对2015年八项重点工作的描述中,第六项重点工作是推进文化发展繁荣。而这一条中又专门提出要

支持四季青文化广场等做大做强,这对贵公司应该既是压力也是动力,贵公司准备如何回应市政府工作报告号召,做大做强四季青文化广场?

李东顺:你说对了,将支持四季青文化广场等做大做强写进市政府工作报告,对我们集团公司来说确实既是动力也是压力,但更多的是动力。

为繁荣我市的文化市场,提升城市品位,丰富市民文化生活,我们公司投资1.6亿元,兴建了6000平方米的四季青文化古玩市场,项目集花鸟鱼虫、古玩瓷器、奇石玉器、名人字画、博物馆等多种业态为一体,设有3000多平方米的多功能展厅,目前已入驻商家100余户,2014年交易额达4000万元。

今年我们的主要任务是启动文化广场二期项目,目前正在设计前期招商方案。二期全部投入使用后,将形成两万平方米的经营面积以及年交易额上亿元的经营规模,为我市文化市场建设做出积极贡献。

我市加快保险服务业发展座谈会指出

明确思路 找准定位 使保险成为风险管理的基本手段

本报讯 (记者 武丹) 2月11日,市金融办组织召开加快发展我市保险服务业实施意见座谈会。市发改委、财政局、人社局等7家市直单位的有关负责人与市保险协会、中国人寿、中国人保、新华人寿等10家保险机构的负责人,共同探讨当下保险业发展现状和未来的发展方向。

座谈会首先传达了《河南省人民政府关于加快发展现代保险服务业的实施意见》主要精神,各保险机构负责人进行了充分的交流和讨论,现场气氛热烈。大家围绕我省现代保险服务业的总体要求、发展目标、主要任务、保障措施等方面,结合我市保险业的发展实际,纷纷提出了意见和建议。

会上,各机构负责人就本机构发展现状、存在的行业性问题等进行了阐述,大家积极发言,深入研究了保险业如何拓展服务功能、拓宽服务领域、完善体系建设、保险资金运用等相关措施,

以及如何加快推动我市保险服务业改革发展,切实发挥保险在经济补偿、资金融通、保障民生、稳定社会、增加就业等方面的积极作用,提高保险对地方经济的支持力度。

座谈会指出,当前,我市保险市场进一步繁荣发展,保险服务领域不断拓宽,保障了个人及家庭的生活稳定,消除了不稳定因素,维护了社会安定。同时,保险业的发展带动了社会就业,充分发挥了保险的社会稳定器和经济助推器的作用,为促进全市经济社会发展和保障人民群众生产生活做出了重要贡献。

会后,大家纷纷表示,在新的一年里,各保险机构将继续努力,明确思路,找准定位,更好地发挥作用,努力使保险成为政府、企业、居民风险管理和财富管理的基本手段,成为提高保障水平和保障质量的重要渠道,成为政府改进公共服务、加强社会管理的有效工具。

工行商友卡: 民营企业主的好帮手

□本报记者 汪丽娜

如今,国内各大银行不断推出银行卡新品,有的信用卡全球通用,可积分、享优惠;有的借记卡可买彩票;还有为特定群体量身打造的专属卡品……

“为了支持民营经济健康发展,我们成立了工银商友俱乐部。”2月12日,中国工商银行鹤壁分行金融业务部副经理肖景龙告诉记者,“个人办理商友卡即可成为工银商友俱乐部会员,享受专享增值服务,还可享受个性化贷款、理财服务。”

优势一: 便捷的汇款渠道 优惠的结算服务

商友卡的办理对象为公司法人或者股东、个体工商户的经营者等,办卡时提供的资料为本人的身份证复印件及营业执照复印件,如果为公司股东需要另外签授权书。

肖景龙介绍:“商友卡是个人所有,不能是企业所有。企业的网银是用不了的。”“便捷的汇款渠道、优惠的结算服务是商友卡的优势。”肖景龙表示,“商友卡持卡人可在工商银行任意营业网点、网上银行等渠道办理本行及跨行汇款服务,且在网上银行办理汇款业务时可不受营业时间限制,随时随地享受商友卡专项汇款套餐的便捷与优惠。”

优势二: 便捷的贷款融资 专业的资金运营方案

“我们银行根据商户群体的融

资需求特点,依托商友卡设计研发了一系列商友卡专属的个人信贷产品。”肖景龙又介绍了商友卡的另一大优势:便捷的贷款融资,专业的资金运营方案。

“我们可为商友卡客户提供包括卡贷通、网贷通、循环贷等在内的多项融资产品,向商户群体推出业务流程标准化的个人经营贷款产品。”肖景龙表示,为了适应客户需求,他们还可针对商友卡客户制订差别化的个人经营贷款方案。

优势三: 专业的理财团队 丰富的理财产品

“我们针对商友卡客户资金流动性强、短期闲置等资金运营特点,专门设计了投资期限灵活、收益丰厚的商友卡专属理财产品。”肖景龙透露,他们可以为会员客户提供更优质的理财服务,切实为客户解决流动性与收益性的抉择困扰。

“我们专业的客户经理还可根据商友卡客户风险属性、资金投向、期望收益等需求,为客户量身定制个性化的投资、融资方案。”肖景龙介绍。

肖景龙表示:“现在我们还开通了理财产品质押业务,在满足客户理财需求的同时,也为客户提供融资便利。”

“我们的商友俱乐部将成为会员与会员之间、会员与银行之间、会员与社会各界之间实现资源信息共享的交流平台。”肖景龙充满信心地表示。

如今,商友卡持卡人均可成为工商银行商友俱乐部的会员,享受为民营企业主量身定制的金融服务。



2月11日,鹤壁国家经济技术开发区管委会组织食品安全委员会成员单位,对辖区内食品生产企业、餐饮企业、批发零售商店等的食品加工、流通环节进行实地检查和工作督导,净化春节市场。图为工作人员正在对某零售商店的散装食品进行检查。

本报记者 王峥 摄