

4 | 综合新闻

30年前,他走出农村到大城市学习理发,如今手艺日渐精湛的他在行业内声名鹊起,不少同行找他取经

刘全林:“顶上功夫”成就人生

□本报记者 王峰

3月19日,寒风、微雨。在淇滨区一家商场前的空地上支起了一排帐篷,30多名年轻人正在认真地为市民理发。他们是我市一家美容美发学校的学生,受商场之邀,在这里为市民义务理发。“义务理发是我们学校的传统,自建校以来,已经坚持了近20年。”该校办公室主任张女士告诉记者。

这是怎样的一所学校呢?只有40多位讲师,每年却能培养出数千名优秀美容美发师。3月23日,记者走进这所位于淇滨区淇河路的学校,向校长刘全林了解他成功的秘诀。

勤奋上进:
普通农民成为“时尚导师”

2014年,刘全林在河北举行

了他的又一场发型发艺发布会,来自河北、河南、山东等省的上千名理发师前来学习观摩。但他们中的许多人不知道,30年前的刘全林只是一个普普通通的农民。

上世纪80年代,20多岁的刘全林决意从家乡淇滨区大河涧乡将军墓村走出来,他想要到外面的世界看一看,寻找摆脱贫穷的办法。

一次进城,路过“进门先要排队”的国营理发店,刘全林看到了机会。他用三寸不烂之舌,说服理发店经理,让他到这里做了一年的学徒。学成后,刘全林到安阳林州开了一家理发店。在这期间,勤奋上进的他奔赴北上广等发达城市继续学习。日渐精湛的理发手艺使刘全林声名鹊起,吸引了不少同行前去取经,一下子成了受人尊敬的“时尚导师”。“既然如此,我为什么不专门开个教授理

发技术的学校?”刘全林决定回家创业。

1996年,鹤壁市华都美容美发学校成立。第一期,刘全林只招到了16名学生。如今近20年过去了,该校规模在全省数一数二,刘全林是怎样做到的呢?

实用为王:
将学到的技术化繁为简

4把剪刀在刘全林的手中上下翻飞,让人眼花缭乱,眨眼间就为一个小伙子剪出了一个层次感极强的发型。“当然也有特别简单便捷的手法。”刘全林说着,右手拿起一把剪刀,左手轻轻抓起记者的头发,稍作打理,手起“刀”落,一头弧度完美的碎发就剪好了。

刘全林说,时尚瞬息万变,必须不断学习。每年,他和学校的教

职工都会到国内外的大型发型发布会上汲取灵感。“学习回来后,我们就对其中的要点进行提炼,结合之前的技术,进行更新与突破,这样的技术,去除了舞台表演技巧,更加简单实用,也提高了工作效率。”

在“将学到的技术化繁为简”的思路指导下,刘全林团队研发的快速烫染技术、美发造型技术、原创盘发样式,总能成为周边省市美发师竞相学习的秘籍。

“校长带着我们为市民义务理发,他自己还资助贫困学生上大学,为山区的学校捐款捐物。

一个这么好的人,我们相信他肯定会好好教我们,所以都愿意跟他学。”18岁的小杨来自安阳滑县,他和母亲一起来到这里学习美容美发。

刘全林表示,近几年,学校生源一直很充足,他的温情不仅回馈了社会,还感染了不少人,学生的口碑和社会的赞誉已然成为学校最好的广告。

还坚持减免贫困弱势群体的学杂费用,据不完全统计,迄今已有3000余名农民工和下岗职工在他的帮助下,成功转型为理发师。

过去,刘全林义务为偏瘫的市民刘宝山理发,还经常送米面等生活用品,十年如一日;如今,他坚持减免双腿残疾学生的学费,手把手教他们靠双手成为自食其力的人。

“校长带着我们为市民义务理发,他自己还资助贫困学生上大学,为山区的学校捐款捐物。

一个这么好的人,我们相信他肯定会好好教我们,所以都愿意跟他学。”18岁的小杨来自安阳滑县,他和母亲一起来到这里学习美容美发。

刘全林表示,近几年,学校生源一直很充足,他的温情不仅回馈了社会,还感染了不少人,学生的口碑和社会的赞誉已然成为学校最好的广告。

建行“助农取款”:

将“银行”开到农村

□本报记者 武丹

4月7日,记者跟随建设银行鹤壁分行工作人员来到淇县高村镇,在该镇的一家小卖部里,村民张大伯正在刷卡、输入密码、登记、取款……张大伯操作起来轻车熟路,不一会儿就从小卖部的一部电话机模样的“取款机”里取出500元,而店主李某的银行账户余额也增加了500元。

这是我市“助农取款点”服务农民的一幕。有了“助农取款点”,农民足不出户就能享受到金融咨询、小额取款等金融服务。

**村民足不出村
享受便捷金融服务**

“以前取钱不方便,得跑到县城取,来回浪费时间。”张大伯说,自从建行在村里设立了“助农取款点”,他每月都定时来到这里,看看他在外打工的儿子给他寄的钱到账了没有。

店主李某付给取款人的钱是他自己垫付的现金,而那部“电话机”实际上就是一部电话转账机。每发生一笔提现业务,建行都会将取款人账户中相应的金额划到李某的银行账户里,同时付给李某一定的手续费或补贴。

“助农取款”服务,是建行通过村镇合作商户服务点布设银行卡受理终端,向借记卡持卡人提供小额取款和余额查询的一项金融服务。“这是一种方便农民取款的新型取款方式。”建行工作人员告诉记者,如果在农村设立ATM等自助取款设备,不仅维护成本高,运钞麻烦,而且操作流程比较繁琐。现在,银行与村里

有一定经济实力的商户合作,设立“助农取款点”,由合作商户代为支付现金,既能满足农村客户的简单金融需求,还能拓展银行的服务范围,实现双赢。

**“助农服务”
解决农民取款难**

记者走访发现,村民们对“助农取款点”无不拍手叫好。“一张银行卡、一部电话转账机,俺就能取款了。不定时间,只要有需求,随时就能取,太方便了。”该镇村民李大娘对记者说。

“为了有效破解金融服务弱化的瓶颈问题,我们在全市各行政村人员密集的超市、百货商店等建立起银行卡助农取款服务点。服务内容为银行卡转账、代理小额取款(每卡每日不超过2000元)、账户查询等业务。目前,建行已在各县区设点131处,有效解决了农民取款难问题。”该行工作人员介绍说。

据介绍,“助农取款”服务是建行行为解决县域农村地区支付困难而实施的一项惠民工程,也是建行积极探索金融服务创新和普惠金融路径的一次重要尝试。下一阶段,该行将继续加强村镇合作,整合部门力量,全力推进助农取款工作,加大对助农取款业务的宣传,进一步了解社会各界需求,筛选助农取款服务点,让更多农民享受到便捷的金融服务。



中国建设银行鹤壁分行(三)

浚县善堂镇北柴村80后“大学生村官”李建会代理品牌家电自主创业

好服务换来好口碑 巧促销实现财富梦

□本报记者 原昆鹏

在35岁的李建会身上,记者发现了许多热门标签:“80后”、“村官”、“微博控”……这个2007年到浚县善堂镇北柴村任职的“大学生村官”,爱潮、爱玩,也从玩中找到了商机。由于售后服务做得好,她的电器专卖店在业内有名气,如今营业额达500多万元。

**免费售后服务
赢得好口碑**

近年来,农村的生活水平在不断提高,装空调、买冰箱的人越来越多,看准了这个商机,李建会

决定拼一把。2009年,得知国内一家大型家电企业在乡镇开展代理经销商试点后,她马上行动,借钱、贷款加上家里的积蓄凑了近100万元,拿下了代理权,租了间门面房,买了辆送货货车开始干起来。“虽然以前家里干过小家电组装,但做乡镇代理经销商没啥经验,只能从销售和后期服务上下功夫。”李建会说。

“有时候一句话说得不得当,就算你的东西便宜顾客也不愿意买。”李建会说,所以在接待顾客时不管人家买不买,她总是让店员热情服务,跟顾客交朋友。此外,在售后服务方面,她还发动员工免费为顾客清洗空调、免费换空调机位,不管远近随叫随到。热

情的服务和周到的售后服务,为李建会的电器专卖店赢得了好声誉。“有些顾客对我说,虽然价格一样但就爱来我这里买,因为在我们这里买的电器就算出点问题也不用担心。”李建会说,2010年3月份搞活动,她一个月就卖出了180台空调。

巧动脑筋搞促销 年营业额达500万元

李建会的家电不仅销往善堂镇各村和浚县县城,连内黄等地都有她的顾客,第一年的营业额就达到300万元,她仅用两年时间就把欠款还清了。

“处处留心皆商机。”李建会说,她平时也爱潮、爱玩,没事的时候喜欢上网。她发现年轻人喜欢接触新鲜事物,店里的员工都在网上买东西。有一次她发现别人在网上卖化妆品效果很好,这让她兴奋不已。

“有些顾客想买家电但不知道哪里搞优惠活动,用新兴的网

络工具就能解决这个问题。”李建会说,从2014年开始,她通过新媒体向周边的人发送促销广告以及一些日常维护、清洗家电的小妙招儿,让她没想到的是,这种促销

方式不仅迎合了周边顾客的需求,还充分发展了周边的客源。

“位于善堂镇东南角有个下河里村,位置比较偏远,看到我的促销信息,这个村的一家幼儿园一下子买了我10台空调!”李建会说。

“目前店里的年营业额达500万元,其中三分之一是通过搞促销活动完成的。”李建会说。



让学生享受学习乐趣

——记浚县小河镇第一中学

师”演讲比赛中荣获二等奖。语文教师孟凡琴、数学教师郭巧玲去年参加全市生命课堂展评活动,分别获得二等奖、三等奖。

努力打造高效课堂 全面提升教学质量

小河镇第一初级中学始建于1959年,现有教学班22个,学生1400人。为了使一所老乡镇中学焕发出新的生机,学校新的领导班子以“为学生终身发展奠基”为办学理念,把“培养志存高远、德才兼备、行为规范、身心健康、视野开阔、勇于创新、全面发展”的学生作为培养学生的根本目标,经过不懈努力,逐渐形成了“用爱承载希望”的教风,“享受学习乐趣,品味成功幸福”的校风。

打造高效课堂,该校注重抓3个环节。

一是抓好公开课。每学期初,教导处对全校教师进行统一安排,教研处对全校教师进行统一安排,

身素质的紧迫性。

台上一分钟,台下十年功。王雪莹、曹俊晶等教师在接受采访时说,他们十分重视和珍惜公开课的机会,集中时间与组内教师探讨,多次为教学设计打磨和润色。

建少年宫 培养学生兴趣爱好

为了培养学生广泛的兴趣和爱好,满足孩子们的课外活动需求,实现快乐学习、快乐活动、健康成长、全面发展,小河镇第一初级中学对原实验楼进行整修改造,建起乡村学校少年宫,内设音乐室、舞蹈室、书法绘画室、器材室、心理咨询室、图书室、多媒体室等13个活动室。

学校组建了声乐、舞蹈、书法、乒乓球、电子琴等12个社团,参加学生近400人。“丰富多彩的艺术活动为学生创造了‘人人参与’的氛

围,提供了‘人人表现’的机会,激发了‘人人创新’的欲望,搭建了‘人人表演’的舞台,一大批艺术小能手脱颖而出。2014年5月,学校合唱队在浚县“童心向党”歌咏比赛中荣获一等奖;同年8月,学校教师排练的歌伴舞《幸福》在浚县广场文化艺术节活动中获得一等奖。”高彦自豪地说。

学校以少年宫为阵地,狠抓德育教育。一是开展“我们的节日”主题教育活动。结合国内外大事、重大纪念日,开展爱国主义、集体主义、社会主义的宣传教育活动。

2014年清明节,少年宫组织学生到烈士陵园开展扫墓活动,“母亲节”时对学生进行了“感恩孝亲敬老”教育活动。

二是开展道德实践活动。组织开展了“学习雷锋精神”“送温暖、献爱心”、“社区小义工”等活动,让学生走出校园,从我做起,从身边做起,从小事做起。乡村学校少年宫已经真正成为了青少年喜欢的活动场所,家长放心的教育阵地。

“体彩·环中原”2015自行车公开赛 暨鹤壁第四届环淇河自行车赛期间 交通管制公告

市政府举办的“体彩·环中原”2015自行车公开赛暨鹤壁第四届环淇河自行车赛将于2015年4月14日至4月15日在淇滨区举行。为保障比赛活动顺利进行,确保赛事交通安全畅通,根据有关规定,赛事期间将对活动现场和比赛线路周边部分道路实行交通管制,现通告如下:

一、交通管制时间:2015年4月14日至4月15日,每天8时至17时。

二、交通管制范围:淇水路(朝歌路向北至湘江路段)、湘江路(淇水路与湘江路交叉口向东至黄山路)、黄山路(湘江路与黄山路交叉口向南至朝歌路段)。

鹤壁市公安局交通警察支队

2015年4月9日

公交线路调整公告

为做好自行车赛期间的交通运输服务保障工作,比赛期间,部分公交线路调整如下:

23路线路调整为:淇河路、嵩山路、鹤煤大道、黄山路、九江路、华山路、湘江路、会展中心。

102路线路调整为:淇滨大道、衡山路、黄河路、泰山路、淮河路、黄山路、湘江路、兴鹤大街、朝歌路、高铁东站。

鹤壁市交通运输管理局

2015年4月9日

鹤壁市人民政府残疾人工作委员会

关于开展2015年度鹤壁市按比例安排残疾人就业年审工作的通知

各县区政府残工委、市政府残工委成员单位及有关单位:

根据《中华人民共和国残疾人保障法》、《残疾人就业条例》、《河南省实施〈中华人民共和国残疾人保障法〉办法》、《河南省按比例安排残疾人就业办法》和《河南省残疾人就业保障金征收使用管理办法》等有关规定,现将2015年度我市按比例安排残疾人就业年审工作有关事项通知如下:

一、年审对象及范围

在本市行政区域内的机关、社会团体、企业、事业单位和民办非企业单位(以下简称用人单位)均应参

加按比例安排残疾人就业年审。年审范围:市属机关、社会团体、事业单位;中央、省属、外地驻鹤用人单位;纳入市地税局直属分局、盘石头水库分局、经济开发区地税局税务管理的用人单位。

2. 县区残疾人就业服务机构年审范围:县区属机关、社会团体、事业单位;纳入县区地税部门税务管理的用人单位。

二、年审时间

2015年4月1日~6月30日。

三、年审地点及联系电话

市属:市残疾人就业服务中心(淇滨区九江路东段),联系电话:3336650、3206220。

淇滨区:淇滨区残联(淇河路与嵩山路交叉口阳梨路办事处五楼),联系电话:3362322、3357503。

山城区:山城区地税局鹿楼中心所,联系电话:2612363;红旗中心所,联系电话:2699395。

鹤山区:鹤山区残联(鹤山区政府二楼),联系电话:2922131。

浚县:浚县残联(浚县城关大街),联系电话:2153777。

淇县:淇县残疾人就业服务所(淇县红旗路西段路南老统计局内),联系电话:7225063。

四、年审需要提供的资料

1. 用人单位签章的《河南省按比例安排残疾人就业年审手册》;

2. 经税务部门审核盖章的2014年度《企业所得税年度纳税申报表》原件及单位盖章的复印件;

3. 用人单位2014年度6月、12月两个会计凭证原件及加盖单位公章的工资表复印件;

4. 用人单位在职残疾职工的《中华人民共和国残疾人证》(二代证)、依法与残疾职工签订的劳动合同书原件及加盖单位公章的复印件;

5. 用人单位在2014年度为残疾人缴纳的基本养老保险、医疗保险、失业保险、工伤保险等相关资料的原件及单位盖章的复印件;